

# БИЗНЕС- СПРАВОЧНИК



Просто. Успешно.





# НАШЕ ВИДЕНИЕ

*«Международный лидер  
на рынке высококачественных  
продуктов для здоровья,  
фитнеса и красоты изнутри  
и снаружи».*

Рольф Зорг  
Основатель Компании PM International,  
Председатель Правления PM International AG



# СОДЕРЖАНИЕ

4	<b>О Компании</b>
6	Факты
8	История
10	Награждения
11	Благотворительность
12	Что мы предлагаем?
14	<b>Бизнес-модель PM International</b>
16	Классический бизнес или отрасль прямых продаж
18	Суть бизнеса
19	Как это выглядит?
21	Как стартовать и что делать дальше
23	<b>Маркетинг-план</b>
26	7 видов дохода в бизнесе
32	Пример расчёта Вашего вознаграждения
34	Стартуйте правильно!
36	<b>Чековое обеспечение</b>
39	<b>Система работы PM International</b>
40	Система работы №1 «Менеджерская»
45	Система работы №2 «АБО»
48	Первые 72 часа в бизнесе
49	Обслуживание Клиента
50	Советы по продажам
51	<b>Мотивационные программы PM International</b>
52	ИММ-тренинг в Германии (3-х дневное обучение)
52	Пенсионная программа
54	Путешествия по Миру (Европа-Тур, Мировое Турне)
55	Награждение Команды Президентов в Сен-Тропе
56	Автомобильная программа PM International в России
61	<b>Мероприятия, рекомендованные всем Бизнес-Партнерам</b>
65	<b>Наши сервисы для успешной работы</b>
68	<b>Ценности PM International</b>
69	Основополагающие положения Компании PM International
70	Честные правила работы или «Немецкое качество»
71	Кодекс Этики в MLM-бизнесе
72	<b>Часто задаваемые вопросы</b>
73	<b>Адреса и контакты всех Представительств в Мире</b>

## УСЛОВНЫЕ ОБОЗНАЧЕНИЯ



Клиент



Деловой  
партнер



Менеджер



Быстрый старт



Пробный  
старт



Абонемент



Групповой  
оборот



Личный  
оборот





# О КОМПАНИИ



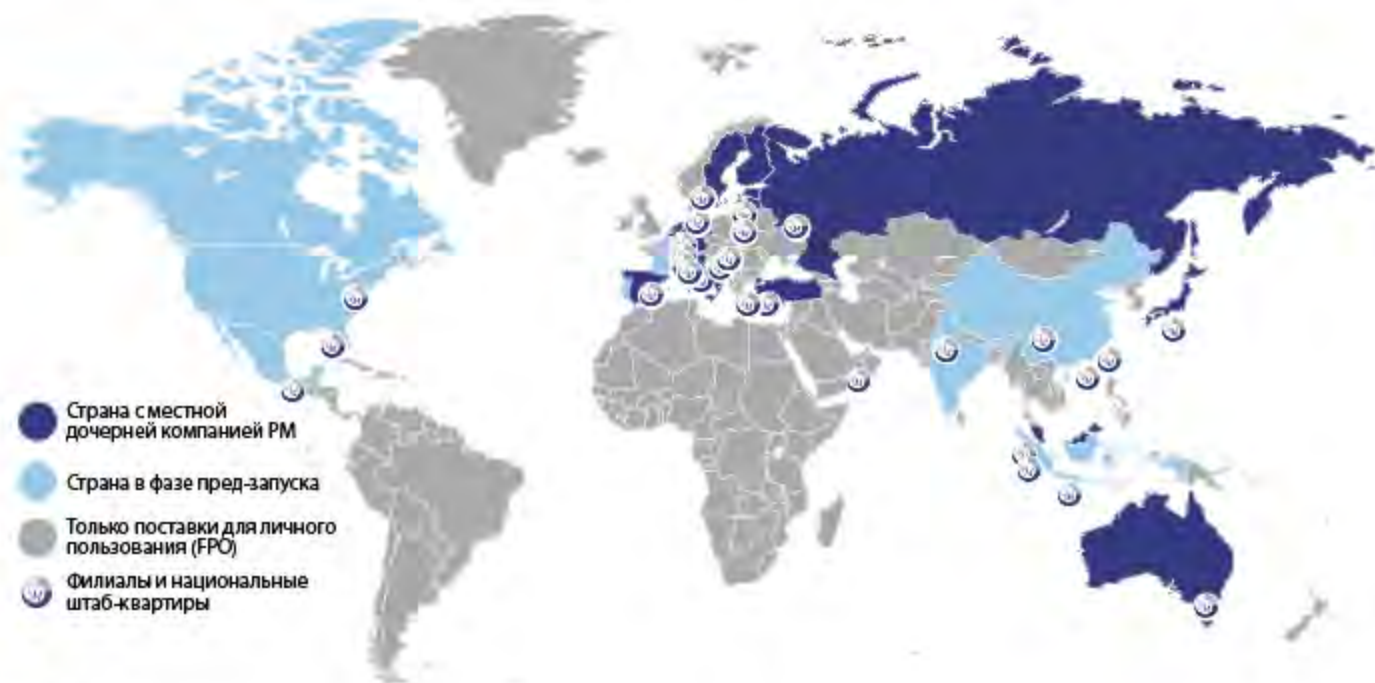


# О КОМПАНИИ

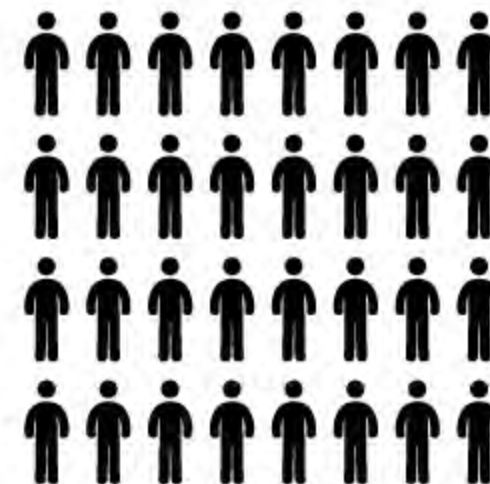
Компания PM-International AG по итогам 2015 года является крупнейшим предприятием прямых продаж Европы, работающим в области здоровья и красоты.

PM-International была основана в 1993 году господином Рольфом Зоргом, находящимся в должности председателя правления. Мы распространяем наши средства дополнительного питания серии FitLine® и косметику серии BeautyLine® в более чем 35 странах мира.

**35**  
стран



Больше  
**300 млн**  
проданных продуктов



Оцененных более  
**100 000**  
клиентами

регулярно их употребляющих, дают нам право говорить о том, что выбранный нами путь, наше представление о качестве продуктов и их безопасность верны.



В деятельности  
компании занято  
более  
**400**  
сотрудников

Из них около  
**170**  
трудятся в Европейском  
логистическом центре  
в городе Шпайер



**43**  
патента + патент  
на технологию +  
ключевая концепция  
транспортировки  
питательных веществ NTC



Годовой оборот компании  
по итогам 2015 года  
составил порядка

**400 млн \$**



Штаб квартира  
предприятия находится  
в Люксембурге  
в историческом городе  
Шенген



# ИСТОРИЯ



1993

Основание PM-International AG (в то время еще под названием PM Cosmetics GmbH) и открытие первого представительства в Польше



1994

Основание холдинга в Люксембурге. Заключение договора о кооперации со всемирно-известным и самым успешным сетевиком, Лоуренсом Томпсоном, и начало покорения мирового рынка



1995

Внедрение на рынок первых средств дополнительного питания серии

1997

Издание первого спортивного каталога

2000

Основание экономической комиссии / Внедрение модернизированной онлайн-платформы в интернете по поддержке наших тим-партнеров



2002

PM-International AG впервые избрано в число ТОП-100 предприятий среднего бизнеса Германии\*

2003

Открытие Европейского Центра Логистики в Шпайере и продвижение в Азию

2004

Строительство второго склада с отгрузочной частью в Центре Логистики в Шпайере



2005

Трансформация из ООО в не котирующееся на бирже АО / Подача заявки на первые патенты на продукты

20011

Открытие нового административного центра логистики в Швейцарии



2012

Построение второго здания администрации в Европейском Центре Логистики в Шпайере

2013

20-летие компании PM в SAP Arena Mannheim в г. Мангейм



2014

43 место в списке Global 100 Direct Selling News / Конгресс «Лидерство» Германии в Европейском парламенте г. Люксембург

2015

Открытие Азиатско-Тихоокеанской штаб-квартиры в Сингапуре

Открытие международной штаб-квартиры в г. Шенген



PM-Group

\*среди предприятий, принимающих участие в конкурсе



# НАГРАЖДЕНИЯ

Уже в 2005 году наш основатель и председатель правления Рольф Зорг был назначен в Европейский Экономический Сенат. Он – член попечительского совета Немецкой Организации Помощи спорту. Кроме этого пять раз в промежутке с 2005 по 2012 год, известная консалтинговая компания Ernst & Young выбирала Рольфа Зорга финалистом конкурса Предприниматель года за его выдающиеся предпринимательские достижения. В 2009 году Рольф Зорг за признание заслуг был дополнительно номинирован на получение звания «Предприниматель года».

13 раз подряд Университетом Экономики в Вене наша Компания отбиралась в «ТОП-100» самых инновационных предприятий среднего бизнеса в Германии.

В 2013 г. PM-International получила в Германии Европейский Сертификат Качества TÜV, с отличием «Честной компании прямых продаж».

PM-International является первой компаний прямых продаж, которая получила сертификационный знак «TÜV PROFICERT-plus» за честные прямые продажи.



# БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТЬ

В рамках многолетнего сотрудничества с организацией по оказанию помощи World Vision PM International взяло на себя более 800 опекунов над детьми, нуждающимися в помощи, со всех континентов земли.



«У нас каждый дает возможность людям на другом конце земли вести лучшую жизнь: наши клиенты и наши деловые партнеры. В цену каждого продукта уже включена та сумма, которую мы жертвуем. Таким образом, наши косметические продукты и продукты велнеса обеспечивают людям более качественный уровень жизни. Мы даем возможность нуждающимся детям получить школьное образование и медицинскую помощь, а также помогаем целым деревенским общинам на долгосрочной основе. Это помощь для самопомощи», говорит Рольф Зорг и его жена Вики дополняет «прекрасно видеть, как все помогают и чего мы уже добились.»







# ЧТО МЫ ПРЕДЛАГАЕМ?



FitLine® BEAUTYLINE

НАШ АССОРТИМЕНТ ВКЛЮЧАЕТ В СЕБЯ ПРОДУКТЫ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ПИТАНИЯ СЕРИИ FITLINE® И КОСМЕТИКУ ПРЕМИУМ – КЛАССА СЕРИИ BEAUTYLINE®\*

## ПОЧЕМУ НАМ МОЖНО ДОВЕРЯТЬ?

Эксклюзивная Концепция транспортировки питательных веществ NTC доставляет питательные вещества всегда тогда, когда они нужны и точно туда, где они используются – на клеточный уровень. Изнутри FitLine® снаружи BeautyLine®.

Все продукты FitLine® соответствуют



Концепция Транспортировки Питательных веществ (Патент на технологию)



«Кельнский лист». Контроль качества продуктов в Высшей Спортивной Школе г. Кельна



Контроль качества в Швейцарском институте витаминов в Лозанне



Международный сертификат качества

фармацевтическому стандарту GMP, согласно которому осуществляется надлежащий контроль производства и исключается возможность микрозагрязнений продуктов. Регулярно проводимые испытания в Швейцарском Институте Витаминов гарантируют, что все ингредиенты присутствуют в продуктах даже после истечения срока годности.

Наше предприятие добровольно подвергает свою продукцию постоянному контролю в Биохимическом Институте Высшей спортивной школы в г.Кельне.

Все продукты FitLine® утверждены Кёльнским списком (Cologne List) как безопасные и максимально защищенные от допинг-субстанций.

FitLine® является Официальным поставщиком многих спортивных федераций по всему Миру.

## С ТАКИМ АССОРТИМЕНТОМ ВЫ МОЖЕТЕ ПРОСТО И УСПЕШНО СТРОИТЬ СВОЙ БИЗНЕС!

\*Подробнее о продукции Вы можете узнать из Справочника по продукции



# БИЗНЕС-МОДЕЛЬ PM INTERNATIONAL





## КАК УСТРОЕНЫ БИЗНЕС-ПРОЦЕССЫ В КЛАССИЧЕСКОМ БИЗНЕСЕ?

Компания произвела товар, хочет его продать и получить прибыль. Ей надо найти своего Покупателя. Для этого компания должна осуществить некоторые шаги по продвижению товара на рынок и доведению его до конечного потребителя.



ВСЯ СУММА ПРОДВИЖЕНИЯ  
ТОВАРА НА РЫНОК  
ЛОЖИТСЯ НА ПЛЕЧИ КЛИЕНТА

## КАК УСТРОЕНЫ БИЗНЕС-ПРОЦЕССЫ В ОТРАСЛИ ПРЯМЫХ ПРОДАЖ?

В нашей бизнес – модели люди, которые дают рекомендации, становятся Бизнес – Партнерами Компании, получая свое вознаграждение. При этом Клиенту предлагается продукт действительно высочайшего качества.

Клиент у нас не платит за рекламу, содержание сотрудников и аренду магазина в центре города. Наш Клиент гарантировано получает лучший товар по лучшей цене по рекомендации от своего знакомого, друга или родственника.

Производство  
40%  
от цены

Бизнес-партнеры  
60%

Клиент  
100%



Если бы у меня был  
шанс начать все  
сначала, я бы выбрал  
сетевой маркетинг!

Билл Гейтс  
Сооснователь  
Microsoft



# КАК ЭТО РАБОТАЕТ?

## СУТЬ БИЗНЕСА:

наполнить рынок качественными товарами по доступным ценам, ориентировать Клиентов на здоровый образ жизни и методом рекомендаций предлагать лучшие продукты по лучшим ценам.



Обычно Вам за это не платят.

В НАШЕМ БИЗНЕСЕ ВЫ ПОЛУЧАЕТЕ  
ЗА ЭТО ДОСТОЙНОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ

## КАК ЭТО ВЫГЛЯДИТ?







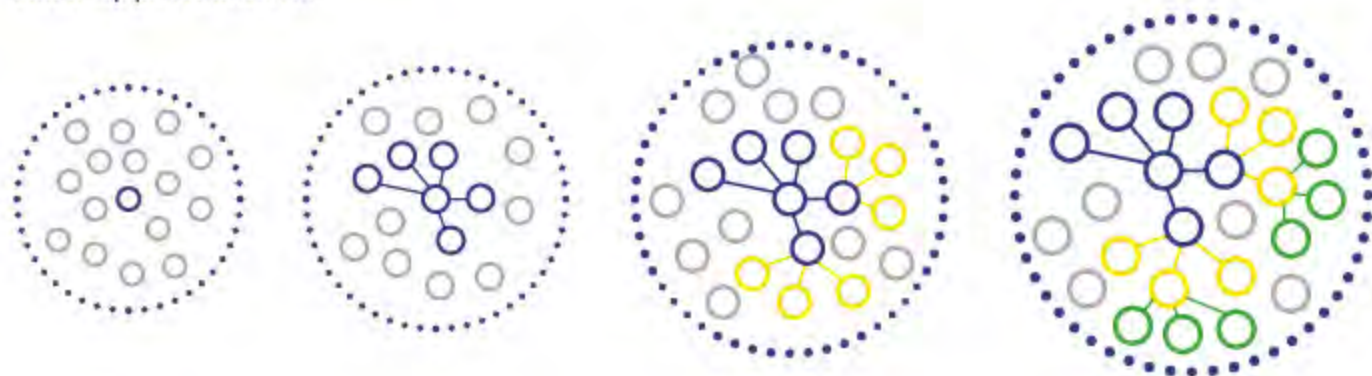
Основатель Компании PM International Рольф Зорг будучи начинающим бизнесменом настолько сильно стремился к своей цели, что изо дня в день в течении трех лет привлекал в среднем по 10 новых Партнёров в месяц.

**360**  
партнеров  
за **3** года

ЗА 3 ГОДА В ЕГО  
ПЕРВОЙ ЛИНИИ  
ОКАЗАЛОСЬ УЖЕ  
ПОРЯДКА 360 НОВЫХ  
БИЗНЕС-ПАРТНЕРОВ!

## ПОЧЕМУ ВАШ БИЗНЕС БУДЕТ ТОЛЬКО РАСТИ?

Все просто – это принцип дубликации – Ваша Команда дублирует Ваши действия по хорошо отлаженной схеме работы. Не надо изобретать велосипед – наша бизнес-модель давно доказала свою эффективность!



## КАК СТАРТОВАТЬ И ЧТО ДЕЛАТЬ ДАЛЬШЕ?



Будучи Клиентом Компании Вам не потребуется подписывать Договор Делового Партнера. Клиенты просто покупают продукты дополнительного питания серии **FitLine®** и косметику серии **BeautyLine®** по обычной розничной цене.

Подписав Договор Делового Партнера, Вы принимаете решение о начале Бизнеса вместе с PM International. Причем Деловой Партнер приобретает продукцию со скидкой 20%, а вот Менеджер (ключевая позиция) – уже со скидкой 30%

### В ЧЕМ ОТЛИЧИЯ ДАННЫХ ПОЗИЦИЙ?

**ДЕЛОВОЙ ПАРТНЕР** создает товарооборот в месяц на сумму до 600 пунктов (1 пункт = примерно 1 евро).

**МЕНЕДЖЕР** создает товарооборот на сумму выше 600 пунктов ежемесячно.

Кроме того, что Менеджер получает продукты с максимальной скидкой 30%, он гарантирует себе возможность получения до 6 разных видов дохода одновременно.



## ВЫ – МЕНЕДЖЕР



**ПОЛЬЗУЕТЕСЬ  
продуктом сами**

Получаете  
свой результат,  
улучшаете качество  
своей жизни

**РЕКОМЕНДУЕТЕ  
продукты  
друзьям,  
знакомым, тем  
самым обретая  
клиентов**

Вы получаете свой  
первый быстрый  
доход – разницу  
между закупочной  
и розничной ценой

**ПРИВЛЕКАЕТЕ  
единомышленников  
в бизнес, строите  
свою команду**

Вы получаете свой  
бонус за построение  
структуры

# МАРКЕТИНГ-ПЛАН

Законность Маркетинг-плана компании PM International подтверждена  
в суде. Rechtmäßigkeit des PM-Marketingplanes gerichtlich bestätigt.

Высший земельный суд Франкфурта-на-Майне, решение суда от 19 мая 2011 г. №: 6 U 286/10  
OLG Frankfurt, Urteil vom 19.05.2011, Az. 6 U 286/10



## Минимум 6 видов получения дохода одновременно

Розничный доход (РД) <sup>1</sup>	20 - 40%
Программа прямых клиентов (ППК)	15 - 25%
Бонус ТОП-Продавца (БТП)	3% (≥ 2500P) - 5% (≥ 5000P)
Бонус первого уровня (БПУ) <sup>2</sup>	10%
Бонус обучения (БО)	(50€)
Глубокий бонус, 6 Уровней (ГБ)	3 - 5%
Бонус Менеджмента / Бонус ТОП-Менеджмента (БМ/БТМ) <sup>3</sup>	2 - 21%



5 %	БГ - БМ / БТМ ТВ - МВ / ТМВ	1. Уровень / Ebene	5 %	5 % — 7 %	5 % — 10 %	5 % — 14 %
3 %	БГ - БМ / БТМ ТВ - МВ / ТМВ	2. Уровень / Ebene	3 %	3 % — 5 %	3 % — 8 %	3 % — 12 %
3 %	БГ - БМ / БТМ ТВ - МВ / ТМВ	3. Уровень / Ebene	3 %	3 % — 5 %	3 % — 8 %	3 % — 12 %
3 %	БГ - БМ / БТМ ТВ - МВ / ТМВ	4. Уровень / Ebene	3 %	3 % — 5 %	3 % — 8 %	3 % — 12 %
5 %	БГ - БМ / БТМ ТВ - МВ / ТМВ	5. Уровень / Ebene		2 %	5 %	5 % — 14 %
5 %	БГ - БМ / БТМ ТВ - МВ / ТМВ	6. Уровень / Ebene		max. 2 %	max. 5 %	max. 9 %
	БМ / БТМ МВ / ТМВ	∞ следующие уровни / weitere Ebenen		max. 2 %	max. 5 %	max. 9 %

### БЫСТРЫЙ ПУТЬ К ПОЗИЦИИ MANAGER С БЫСТРЫМ СТАРТОМ



5 + 1 (5 Оптимальных наборов на продажу и 1 для Вас /  
5 Optimal-Sets zum Verkaufen und 1 für Sie)  
Мгновенный заработок / Sofortverdienst ≥ 150 €



VW Polo  
111 €



BMW 3  
222 €



BMW 5  
400 €



BMW 6  
500 €



BMW X6  
1000 €



BMW 7  
1000 €



BMW i8  
2000 €

### АВТОМОБИЛЬНЫЙ БОНУС

Водите Ваш собственный автомобиль от РМ с позиции Менеджера по международному маркетингу (от ≥ 10.000 P)



Вице-президент Vice President (VP) 25.000 P ≥ 3 (SM) 12 % ≥ 4 (SM) 12.5 %	Старший вице-президент Executive Vice President (EVP) 50.000 P ≥ 3 (MM) 15 % ≥ 4 (MM) 15.5 %	Президент President's Team (P) 100.000 P ≥ 3 (IMM) 18 % ≥ 4 (IMM) 18.5 %	Серебряный президент Silver President's Team (SP) 200.000 P ≥ 3 (VP) 19 % ≥ 4 (VP) 19.5 %	Золотой президент Gold President's Team (GP) 400.000 P ≥ 3 (EVP) 20 %	Платиновый президент Platin President's Team (PP) 600.000 P ≥ 4 (EVP) 20.5 %	Лига чемпионов Champion's League (CL) 1.000.000 P ≥ 5 (P) 21 %
ТОП-менеджмент						
5 % — 17,5 %	5 % — 20,5 %	5 % — 23,5 %	5 % — 24,5 %	5 % — 25 %	3 % — 25,5 %	5 % — 26 %
3 % — 15,5 %	3 % — 18,5 %	3 % — 21,5 %	3 % — 22,5 %	3 % — 23 %	3 % — 23,5 %	3 % — 24 %
3 % — 15,5 %	3 % — 18,5 %	3 % — 21,5 %	3 % — 22,5 %	3 % — 23 %	3 % — 23,5 %	3 % — 24 %
3 % — 15,5 %	3 % — 18,5 %	3 % — 21,5 %	3 % — 22,5 %	3 % — 23 %	3 % — 23,5 %	3 % — 24 %
5 % — 17,5 %	5 % — 20,5 %	5 % — 23,5 %	5 % — 24,5 %	5 % — 25 %	5 % — 25,5 %	5 % — 26 %
5 % — 17,5 %	5 % — 20,5 %	5 % — 23,5 %	5 % — 24,5 %	5 % — 25 %	5 % — 25,5 %	5 % — 26 %
max. 12,5 %	max. 15,5 %	max. 18,5 %	max. 19,5 %	max. 20 %	max. 20,5 %	max. 21 %

1 Минимальный оборот не требуется. 2 При личном Абонементе (ABO) с мин. 100 Пунктов вы также зарабатываете 10% от бизнес-объема ваших Деловых Партнеров.  
3 Менеджмент Бонус (МБ) / ТОП-Менеджмент Бонус (ТМБ) за вычетом выплаченных бонусов в Вашей структуре. 4 До 10% дополнительной скидки на позиции, отмеченные в прайс-листе. 5 Доплата к клинговому платежу. Изображения только в качестве примера.



## 1 РОЗНИЧНЫЙ ДОХОД

Данный вид дохода распространяется для квалификации Деловой Партнер и Менеджер:

ЭТО РАЗНИЦА МЕЖДУ ЗАКУПОЧНОЙ И РОЗНИЧНОЙ ЦЕНОЙ.  
ЭТОТ ДОХОД МОЖЕТ БЫТЬ ОТ 20 ДО 40%

**20%** доход Делового Партнера

**30%** доход Менеджера

**до 40%** доход достигается за счёт проведение специальных промоушенов, например, Акция «Дополнительная скидка 10%»

## 2 ПРОГРАММА ПРЯМЫХ КЛИЕНТОВ

Здесь стоит отметить то, что Клиенты бывают разные. Бывают Клиенты, не зарегистрированные в Компании – Ваши друзья, родные, соседи, которым Вы просто продаете продукт в том количестве и тогда, когда им это необходимо. Бывают Клиенты, которых Вы регистрируете в Компании. Для этого не требуется заключать контракт, достаточно просто заполнить

контактные данные. Эта форма общения с Клиентом часто используется, когда Вы и Клиент находитесь, например, в разных городах и странах.

Образуя собственную Клиентскую сеть, Вы получаете свой доход:

Небольшая разница в 5% остается в Компании с целью организации сервиса и логистики для Вашего Клиента.

Сумма Вашего вознаграждения перечисляется Вам вместе с чеком.

**15%** доход Делового Партнера

**25%** доход Менеджера

## 3 БОНУС ТОП-ПРОДАВЦА

Данный вид дохода и все остальные распространяется только для квалификации Менеджер

Этот бонус поощряет личный оборот Успешного Менеджера:

**от 2500**  
пунктов

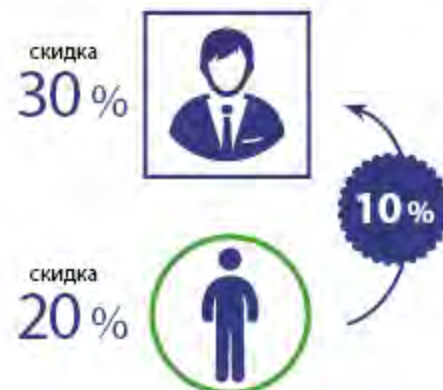
Компания выплачивает 3% от созданного личного товарооборота

**от 5000**  
пунктов

Компания выплачивает 5% от созданного личного товарооборота

## 4 БОНУС ПЕРВОГО УРОВНЯ

Этот вид бонуса подразумевает выплату разницы между скидкой Делового Партнера и Вашей скидкой по квалификации Менеджер



По итогам работы за месяц Вы получите Бонус первого уровня – разницу между скидкой Делового партнера и Вашей скидкой, как Менеджера, т.е. 10% от товарооборота, созданного данным Деловым Партнером.

## 5 БОНУС ОБУЧЕНИЯ

Этот вид бонуса выплачивается Вам, если Бизнес-Партнеры, стартующие под Вами, начинают строить свой бизнес сразу с Быстрого старта.

Вы – отличный спонсор – получайте свое вознаграждение в размере 50 евро за каждого такого Менеджера.



## 6 ГЛУБОКИЙ БОНУС, 6 УРОВНЕЙ




По данному виду дохода Вы получаете вознаграждение за 6 уровней в следующем размере (Уровни считаются по Менеджерам):

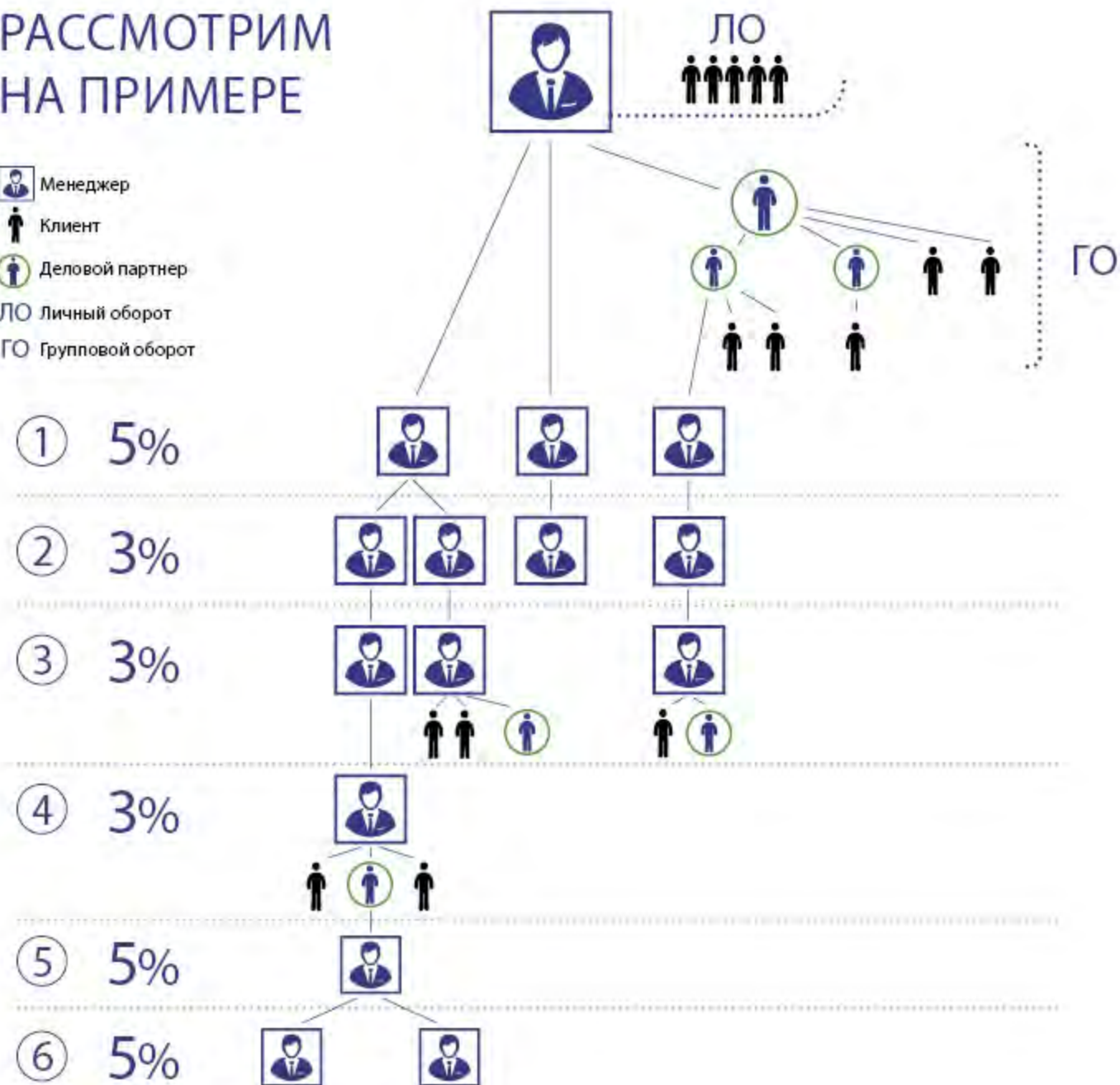
<b>5%</b>	1 уровень	<b>3%</b>	2 уровень
<b>3%</b>	3 уровень	<b>3%</b>	4 уровень
<b>5%</b>	5 уровень	<b>5%</b>	6 уровень

**ВАЖНО!** Деловой партнёр не относится к уровню. Уровень считается только по Менеджерам. Оборот всех Деловых Партнёров относится к групповому обороту вышестоящего Менеджера, за который Вы получаете глубокий бонус согласно уровню, на котором находится данный Менеджер.



## РАССМОТРИМ НА ПРИМЕРЕ

 Менеджер  
 Клиент  
 Деловой партнер  
 ЛО Личный оборот  
 ГО Групповой оборот



### Пример дохода, если в Вашей структуре работает 3 ключевых Партнера

(посчитан только глубокий бонус, без остальных 5-ти источников дохода)

Уровень	Партнеры	Пункты	Оборот	Глубокий бонус	Всего заработано
1	3	600 П	1800 П	45 €	
2	9	600 П	5400 П	81 €	126 €
3	27	600 П	16200 П	243 €	369 €
4	81	600 П	48600 П	729 €	1098 €
5	243	600 П	145800 П	3645 €	4743 €
6	729	600 П	437400 П	10935 €	<b>15678 €</b>

### Пример дохода, если в Вашей структуре работает 5 ключевых Партнеров

(посчитан только глубокий бонус, без остальных 5-ти источников дохода)

Уровень	Партнеры	Пункты	Оборот	Глубокий бонус	Всего заработано
1	5	600 П	3000 П	75 €	
2	25	600 П	15000 П	225 €	300 €
3	125	600 П	75000 П	1125 €	1425 €
4	625	600 П	375000 П	5625 €	7050 €
5	3125	600 П	1875000 П	46875 €	53950 €
6	15625	600 П	9375000 П	234375 €	<b>288300 €</b>



## 7 БОНУС МЕНЕДЖМЕНТА, БОНУС ТОП-МЕНЕДЖМЕНТА

В зависимости от Вашего статуса бонус будет изменяться от 2 до 21% с общего оборота всей Вашей структуры.

Менеджер (М)	Менеджер по продажам (SM)	Менеджер по маркетингу (MM)	Менеджер по международному маркетингу (IMM)	Виде-президент (VP)	Старший вице-президент (EVP)	Президент (P)	Серебряный президент (SP)	Золотой президент (GP)	Платиновый президент (PP)	Лига чемпионов (CL)
600 P 30 % Доход от розничной продажи	2.500 P ≥ 1 (M) 2 %	5.000 P ≥ 2 (M) 5 %	10.000 P ≥ 3 (M) 9 %	25.000 P ≥ 3 (SM) 12 % ≥ 4 (SM) 12.5 %	50.000 P ≥ 3 (MM) 15 % ≥ 4 (MM) 15.5 %	100.000 P ≥ 3 (IMM) 18 % ≥ 4 (IMM) 18.5 %	200.000 P ≥ 3 (VP) 19 % ≥ 4 (VP) 19.5 %	400.000 P ≥ 3 (EVP) 20 %	600.000 P ≥ 4 (EVP) 20.5 %	1.000.000 P ≥ 5 (P) 21 %
ТОП-менеджмент										

### ВАЖНО!

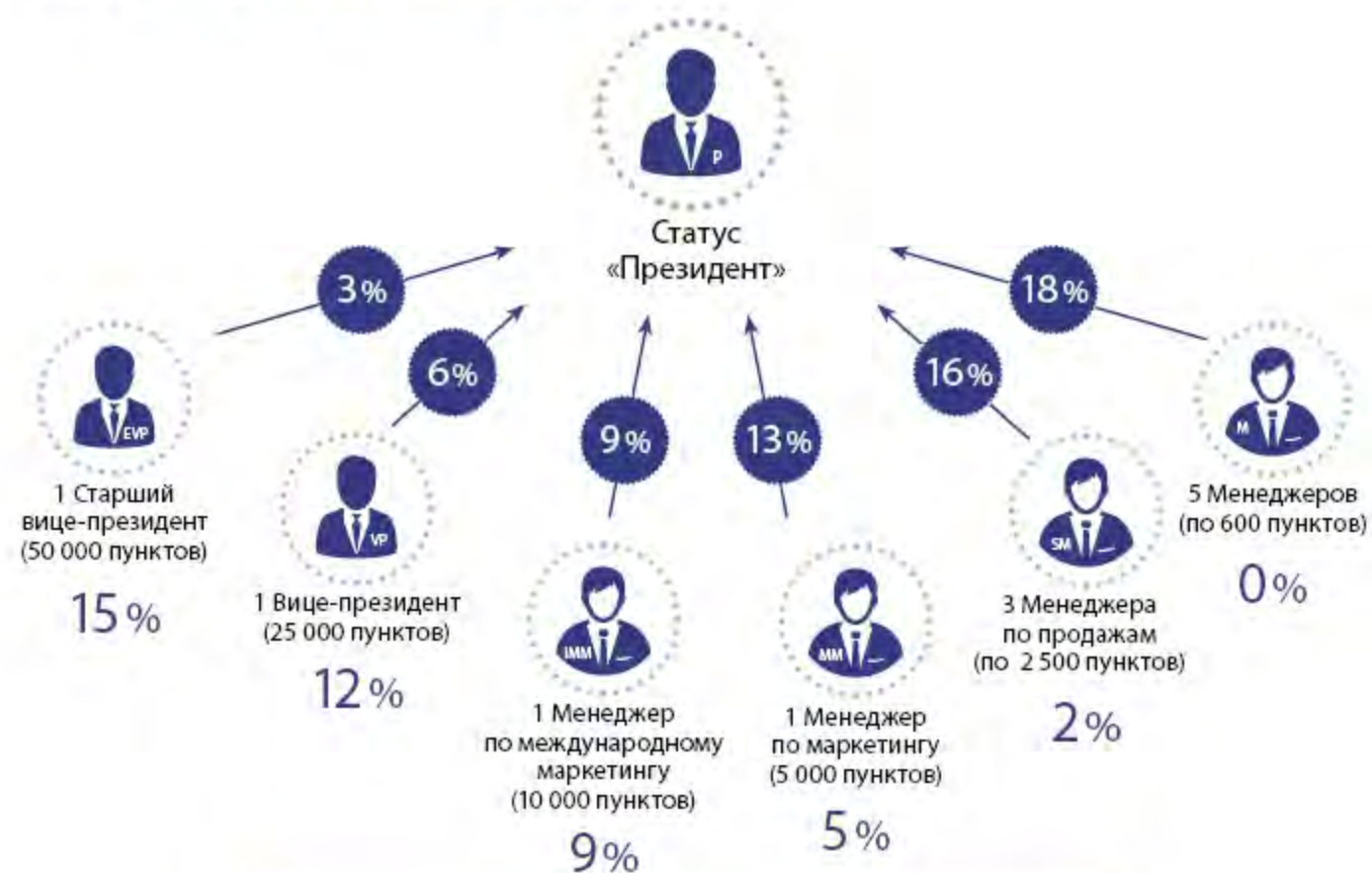
Допустим, Вы занимаете статус Президент – Ваш Бонус ТОП-Менеджмента согласно маркетинг – плана составляет 18%.

### НАПРИМЕР ПОД ВАМИ В 1-ОЙ ЛИНИИ КВАЛИФИЦИРОВАЛИСЬ

- 1 Старший вице-президент	50 000 пунктов
- 1 Вице-президент	25 000 пунктов
- 1 Менеджер по международному маркетингу	10 000 пунктов
- 1 Менеджер по маркетингу	5000 пунктов
- 3 Менеджера по продажам	7500 пунктов
- 5 Менеджеров	3000 пунктов

Итого: **100 500** пунктов

## ОСОБЕННОСТИ БОНУСА ТОП-МЕНЕДЖМЕНТА:



### ПРИМЕР РАСЧЁТА БОНУСА

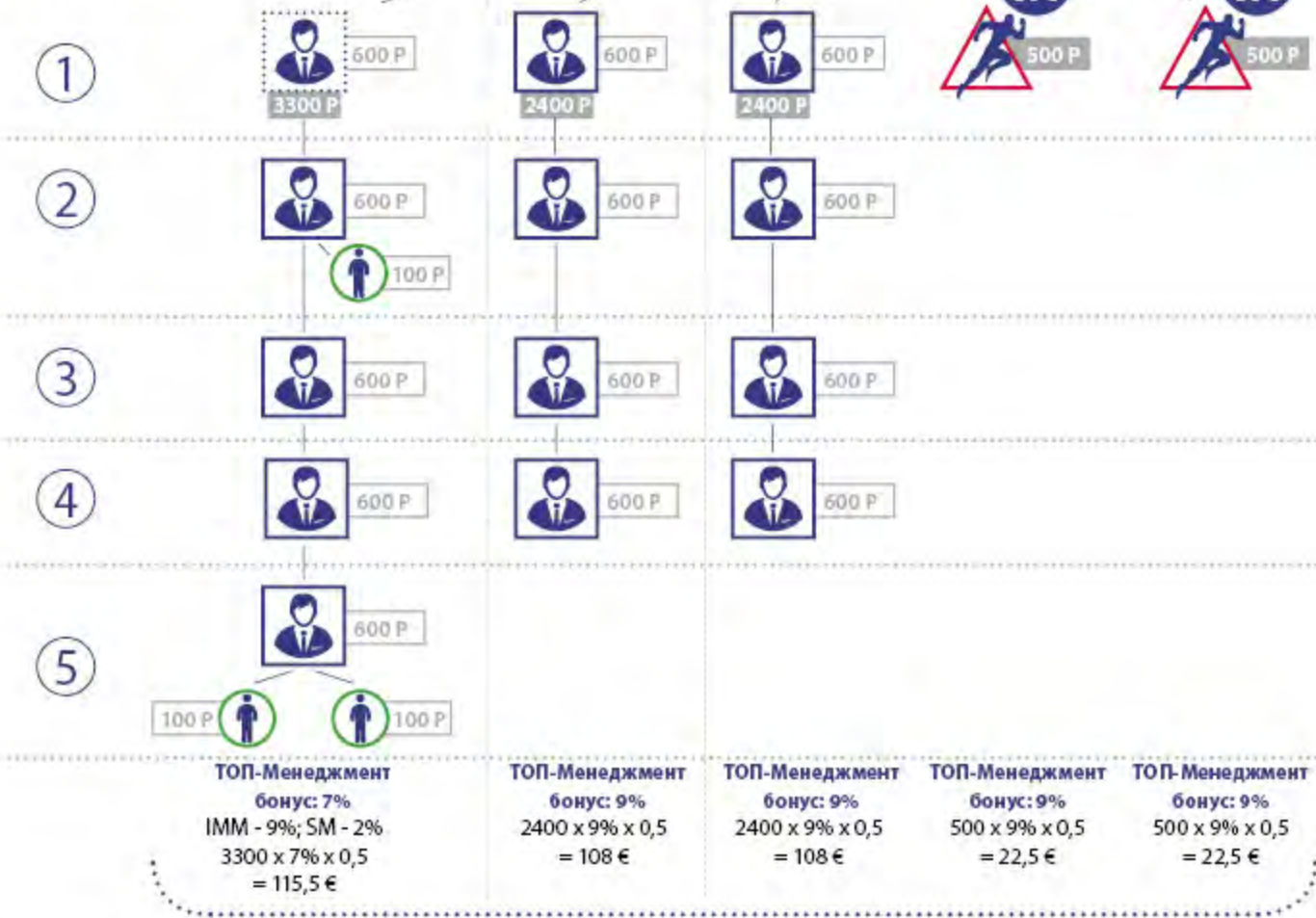
Бонус «Программа прямых Клиентов», «Бонус первого уровня» и «Бонус за обучение» начисляется в евро. «Бонус Топ-Продавца», «Глубокий бонус, 6 уровней» и «Бонус Топ-Менеджмента» начисляется в пунктах по курсу 0,5 евро. Например, в Вашей первой линии Менеджер с товарооборотом 600 пунктов. Вам положен глубокий бонус в размере 5% от 600 пунктов. Соответственно,  $600 \times 5\% = 30$  пунктов. Соответственно, Вы получите по чеку –  $30 \times 0,5 \text{ евро} = 15 \text{ евро}$ .



ПРИМЕР РАСЧЁТА  
ВАШЕГО  
ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ

Sales Менеджер Менеджер Клиент Деловой партнер Быстрый старт

Уровень



**Бонус первого уровня:**  
Розничная цена сета – 138,70 €  
Бонус:  $138,70 : 1,18 \times 10\% = 11,75$  €  
  
**Итого:  $11,75 \times 10 = 117,50$  €**  
(За 10 Деловых Партнеров)

**Розничный доход:**  
Цена по акции «Клуб 500» 486 €  
Цена одного сета в наборе 486 € : 6 шт. = 81 €  
Розничная цена: 138,7 €  
Доход: 57,7 €  
**ИТОГО: 288,5 €**  
(За 5 проданных Сетов)

Оборот уровня	Глубокий бонус	Расчет
2800 P	5%	$2800 \times 5\% \times 0,5 = 70$ €
1900 P	3%	$1900 \times 3\% \times 0,5 = 28,50$ €
1800 P	3%	$1800 \times 3\% \times 0,5 = 27$ €
1800 P	3%	$1800 \times 3\% \times 0,5 = 27$ €
800 P	5%	$800 \times 5\% \times 0,5 = 20$ €

Глубокий бонус **ИТОГО: 172,50 €**

Кроме того, квалификация Менеджер по международному маркетингу (IMM) позволяет Вам участвовать в 5 программах:

- Тренинг IMM
- Пенсионная программа
- Бесплатные путешествия: Европа-Тур и Мировое Турне
- Автомобильная программа

Розничный доход - 288,50 €  
Бонус 1-го уровня - 117,50 €  
Бонус за обучение - 100 €  
Глубокий бонус - 172,50 €  
Бонус ТОП-Менеджмента - 376,50 €

**ОБЩИЙ ИТОГ:**  
**1055 €**

Бонус ТОП-менеджмента **ИТОГО: 376,5 €**



# СТАРТУЙТЕ ПРАВИЛЬНО!

**КВАЛИФИКАЦИЯ МЕНЕДЖЕР** – ключевая позиция для Бизнеса, так как участвует в 6 видах получения дохода одновременно!

Напоминаем, что Менеджер создает товарооборот на сумму свыше 600 пунктов ежемесячно (1 пункт равен примерно 1 евро).

Зарабатывайте комиссионные в качестве менеджера по меньшей мере с 6 видами получения дохода одновременно

1	Доход от розничной продажи (ПД)	20-40%
2	Программа прямых клиентов (ППК)	15-25%
3	Бонус ТОП-продавца (БТП)	3% ≥ 2500 пунктов 5% ≥ 5000 пунктов
4	Бонус первого уровня (БПУ)	10%
5	Бонус обучения (БО)	50€
6	Глубокий бонус, 6 уровней (ГБ)	3-5%
7	Бонус менеджмента, Бонус ТОП-менеджмента	2-21%

## 2 ВИДА СТАРТА



**МЕНЕДЖЕР**  
Оптимальный сет x 6  
Быстрый старт с мгновенной квалификацией на менеджера



**ДЕЛОВОЙ ПАРТНЕР**  
Оптимальный сет x 1  
Пробный старт



**ПОДАРОК!**  
НАБОР ЛИТЕРАТУРЫ ПО БИЗНЕСУ  
+ САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ ПРОДУКТ РМ  
FITLINE ACTIVIZE





# ЧЕКОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

## КАКОВЫ УСЛОВИЯ ПОЛУЧЕНИЯ ЕЖЕМЕСЯЧНОГО ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ?

У нас в Компании действует понятие «чековое обеспечение» – мы должны быть уверены в серьезности Ваших намерений. Вы также, как и мы, хотите построить успешный и стабильный бизнес. Для этого Вы и каждый из Ваших Партнеров берете на себя обязательства быть Менеджером,

т.е. ключевым человеком, и гарантируете себе выплату всех 7 видов бонусов. Вы и Ваши Партнеры подтверждаете свою активность ежемесячно, Ваша сеть растет, а мы с радостью выплачиваем Вам ваше вознаграждение.

КАКИЕ ВАРИАНТЫ ЧЕКОВОГО  
ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЫВАЮТ?

ЛО – личный оборот 600 пунктов  
ГО – групповой оборот 600 пунктов  
АБО – абонемент

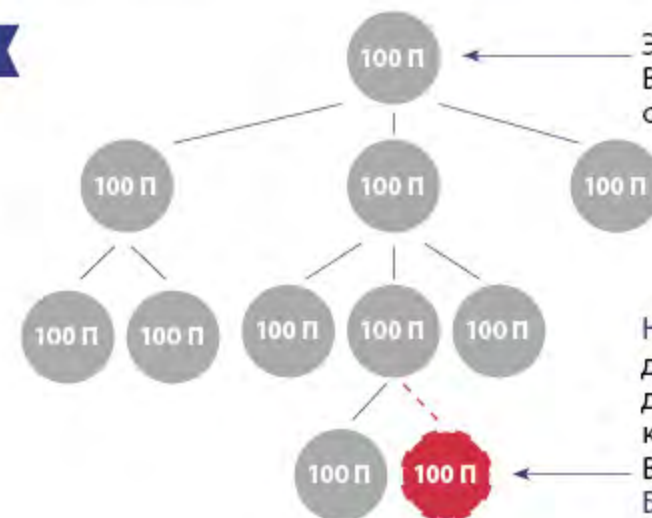
ОСТАНОВИМСЯ ПОДРОБНЕЕ НА КАЖДОМ ИЗ ЭТИХ ПУНКТОВ

Личный оборот

600 пунктов на личном номере.

Групповой оборот

600 пунктов и как минимум 1 пункт личного оборота. Групповой оборот включает в себя личный оборот, а также оборот всех Деловых партнёров и Клиентов кроме Менеджера.



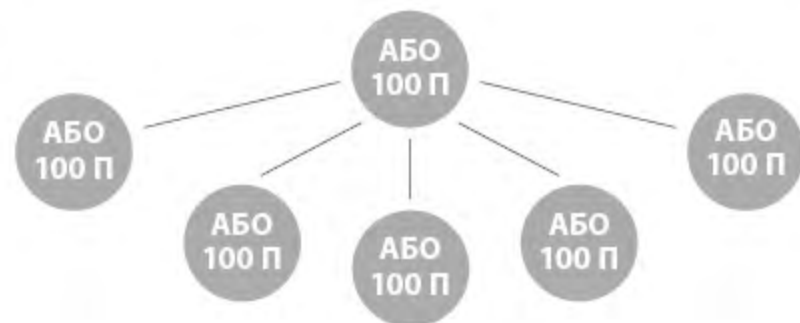
Это Вы.  
Ваша команда сделала оборот свыше 600 пунктов.

НО! Партнер в последние дни месяца подписал делового партнера и закрыл квалификацию «Менеджер». Ваша квалификация не закрыта. Будьте внимательней!



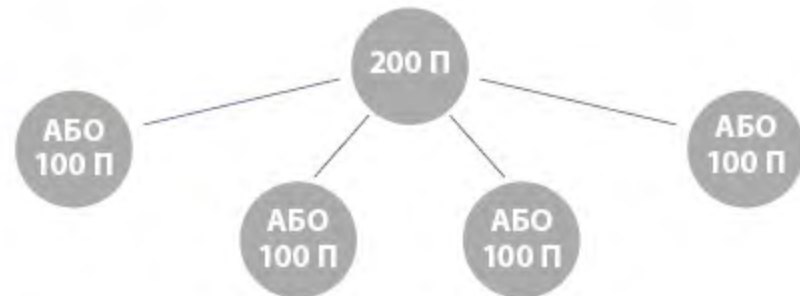
#### Абонемент

Личный абонемент  
100 пунктов, а также  
дополнительно 5 АБО  
по 100 пунктов в 1-й линии.

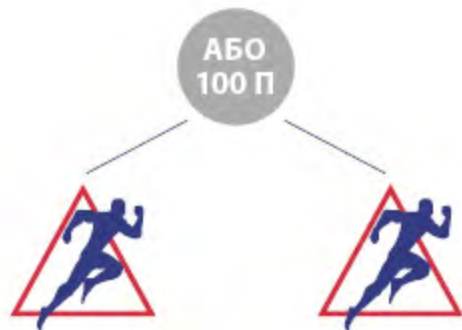


ЕСТЬ ВОЗМОЖНОСТЬ  
КОМБИНИРОВАТЬ ОБА ВАРИАНТА!

Пример: Личный оборот  
200 пунктов и 4 АБО  
по 100 пунктов в 1-й линии.



Личный абонемент 100  
пунктов, а также  
2 спонсированных быстрых  
старта в 1-й линии



# СИСТЕМА РАБОТЫ PM INTERNATIONAL



# СИСТЕМА РАБОТЫ № 1 «МЕНЕДЖЕРСКАЯ»

шаг  
1

**ВЫ СТАРТУЕТЕ В БИЗНЕСЕ С БЫСТРОГО СТАРТА**, тем самым инвестируете в свой будущий успех 572 евро (или 500 пунктов личного оборота). Вы выбрали правильный старт,

Вы мгновенно квалифицируетесь в качестве «Менеджера» и гарантируете себе участие в 7 видах дохода одновременно. Приятный бонус: в подарок Вы получаете 1 Activize и 1 Ultimate Young для того, чтобы Вы могли проводить дегустацию и проводить мастер-классы для своих потенциальных Партнеров. Кроме того, Вы получаете всю печатную продукцию для того, чтобы Вы могли получить максимум информации о нас и о нашей продукции.

Подарок

шаг  
2

Вы начинаете сами употреблять продукт и получаете свои первые результаты. Так Вы формируете свое экспертное мнение.

шаг  
3

Вы начинаете делиться своими результатами с друзьями и близкими, даете им попробовать Activize, проводите мастер-классы с Ultimate Young.

шаг  
4  
Быстрый  
старт

Вы начинаете формировать свою клиентскую базу и находите своих первых 5 Клиентов. Каждому из Клиентов Вы продаете по 1 Оптимальному сету.  
**ВАШ ЗАРАБОТОК СОСТАВИТ 216,85 ЕВРО!**



Цена Быстрого старта –  
**572 ЕВРО**



Цена 1 сета в наборе –  
**572 ЕВРО/6 ШТ. = 95,33 ЕВРО**



Розничная цена 1 сета  
**= 138,70 ЕВРО**



**ДОХОД: 138,70-95,33 ЕВРО  
= 43,37 ЕВРО**



1 сет Вы оставляете себе,  
а 5 остальных сетов Вы продаете  
своим клиентам.

**ПРОДАВ СЕТ 5 КЛИЕНТАМ, ВЫ СРАЗУ  
ЗАРАБАТЫВАЕТЕ 216,85 ЕВРО**

Тем самым, Вы реинвестируете все вложенными Вами деньги, зарабатываете 216,85 евро плюс получаете 1 сет для личного пользования бесплатно.

шаг  
5  
Клуб  
500

**СО СЛЕДУЮЩЕГО МЕСЯЦА** Вы приобретаете уже 6 Оптимальных сетов по Акции «Клуб 500». Это 6 Оптимальных сетов за 486 евро (500 пунктов).



Цена по Акции «Клуб 500» –  
**486 ЕВРО**



Цена 1 сета в наборе –  
**486 ЕВРО/6 ШТ. = 81 ЕВРО**



Розничная цена 1 сета  
**= 138,70 ЕВРО**



**ДОХОД: 138,70-81 ЕВРО  
= 57,70 ЕВРО**



1 сет Вы оставляете себе,  
а 5 остальных Вы продаете своим  
клиентам.

**ПРОДАВ СЕТ 5 КЛИЕНТАМ, ВЫ СРАЗУ  
ЗАРАБАТЫВАЕТЕ 288,50 ЕВРО**

Тем самым, Вы реинвестируете все вложенными Вами деньги, зарабатываете 288,50 евро плюс получаете 1 сет для личного пользования бесплатно.



## шаг 6

Вы привлекаете в свою первую линию 5 Бизнес – Партнеров, которые хотят строить свой бизнес с Вами.

## шаг 7

Вы обучаете своих Бизнес – Партнеров своей системе работы, то есть пошагово учите их делать аналогичные действия, тем самым гарантируете себе систему дубликации.

## шаг 8

Бизнес – Партнеры дублируют Ваши действия и квалифицируются также, как и Вы сразу через Быстрый старт. Конечно, они также пробуют продукт, получают свои результаты, дают рекомендации своим родным и близким, делают первые продажи, быстро возвращая вложенные деньги.

## шаг 9

Вы помогаете Вашим новым Бизнес – Партнерам привлекать Клиентов и Менеджеров. Здесь отлично работает схема индивидуальных встреч «2+1», когда Вы вместе с Вашим Менеджером проводите индивидуальную встречу с новым потенциальным Партнером. На первых встречах Говорите Вы, а Ваш Менеджер

слушает и учится правильно строить диалог. После нескольких совместно проведенных встреч начинает говорить Ваш Менеджер, а Вы слушаете и анализируете. По окончании встречи обязательно совместно разбираете речь, даёте обратную связь. Когда Вы видите, что он готов самостоятельно проводить бизнес-встречи – Поздравляем! В Вашей Команде появился новый ключевой Партнер.

## шаг 10

Следствием Ваших правильных действий запускается принцип саморазмножения. Сеть разрастается вглубь уже без Вашего прямого участия.

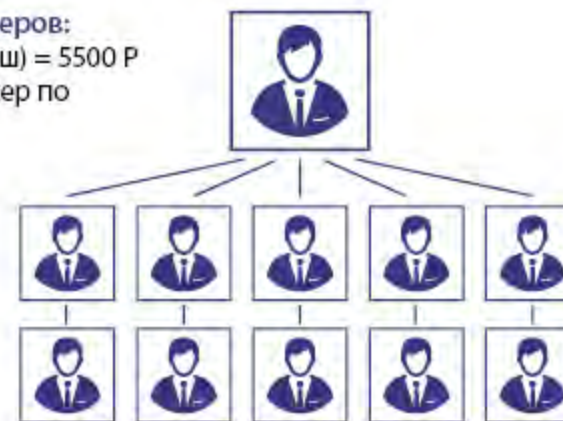
### ВАША КОМАНДА РАСТЕТ



Если в Вашей Команде 5 менеджеров:  
 • Оборот –  $5 \times 500 \text{ Р} + 500 \text{ (Ваш)} = 3000 \text{ Р}$   
 • Ваша квалификация Менеджер по продажам (от 2500 Р)  
 • **Ваш совокупный доход 150-200 €**

В Вашей Команде 10 менеджеров:

- Оборот –  $10 \times 500 \text{ Р} + 500 \text{ (Ваш)} = 5500 \text{ Р}$
- Ваша квалификация Менеджер по маркетингу (от 5000 Р)
- **Ваш совокупный доход 300-400 €**



В Вашей Команде 20 менеджеров:

- Оборот –  $20 \times 500 \text{ Р} + 500 \text{ (Ваш)} = 10500 \text{ Р}$
- Ваша квалификация Менеджер по Международному маркетингу (от 10000 Р)
- **Ваш совокупный доход 750-1000 €**



При достижении данной квалификации Вы гарантируете себе возможность участия во всех дополнительных мотивационных программах.



### ВЫВОД

Данная система работы предназначена для быстрого роста Вашей структуры. К преимуществам системы можно отнести быстрый рост структуры и быстрое закрытие квалификаций при относительно небольшом количестве привлеченных Партнеров. Гарантом долгосрочного успеха является постоянное привлечение новых Бизнес – Партнеров и построение Клиентской сети.



**Менеджеры**  
 Ваш оборот:  
 $5 \times 500P (\text{менеджеры}) + 500P (\text{Ваш}) = 3000P$   
 Ваш статус:  
 Менеджер по продажам (от 2500P)  
**Ваш чек:**  
 Глубокий бонус 5% – 62,5 €  
 Бонус ТОП-менеджмента – 2% – 30 €

**Клиенты:**  
 Закупочная цена сета:  
 $572 \text{ €} / 6 = 95,33 \text{ €}$   
 Розничная цена сета:  
 138,70 €  
 Ваш розничный доход за 1 сет:  
 $138,70 - 95,33 = 43,37 \text{ €} / 1 \text{ сет}$   
**Ваш розничный доход за 5 сетов:**  
**216,85 €**  
 + 1 сет оставляете себе.



**Ваш совокупный доход в первый месяц:**

- |  |   |  |
|--|---|--|
| <b>1</b> Вы реинвестируете все вложения.                   | <b>4</b> Вы зарабатываете глубокий бонус 5% за первую линию – 62,5 €                        | <b>6</b> Вы зарабатываете сет для личного пользования стоимостью 138,7 € |
| <b>2</b> Вы зарабатываете розничный доход – 216,85 €       | <b>5</b> Вы зарабатываете бонус ТОП-менеджмента (2% за статус менеджера по продажам) – 30 € | <b>7</b> Вы получаете 1 Activize в подарок стоимостью 37,5 €             |
| <b>3</b> Вы получаете бонус за обучение – 50 € x 50M=250 € |   | <b>8</b> Вы получаете 1 Ultimate Young в подарок стоимостью 115 €        |

**Итого 559,35+подарки на сумму 291,20**  
**ВАШ СОВОКУПНЫЙ ДОХОД: 850,55 €**

## СИСТЕМА РАБОТЫ № 2 «АБО»

**АБОНЕМЕНТ (АБО)** – это ежемесячные автоматические поставки определенного набора продуктов. АБО не может быть менее 100 пунктов.

### ЧТО ТАКОЕ АБО В РОССИИ?

Это приобретенный набор продукции на 3,6,9 или 12 месяцев (как правило Оптимальный сет). Вы оплачиваете АБО единовременно, все продукты Вы получаете сразу, а Ваши пункты распределяются равными долями на срок АБО, т.е. на 3,6,9 или 12 месяцев.

**шаг 1**

**ВЫ СТАРТУЕТЕ В БИЗНЕС С ПРОБНОГО СТАРТА**, тем самым инвестируете в свой будущий успех 120 евро (или 100 пунктов личного оборота). В данном случае

Пробный старт продается Вам по системе «АБО». Вы получаете 1 Activize для того, чтобы Вы могли проводить дегустацию для своих потенциальных Партнеров. Кроме того, Вы получаете всю печатную продукцию для того, чтобы Вы могли получить максимум информации о нас и о нашей продукции.



**шаг 2**

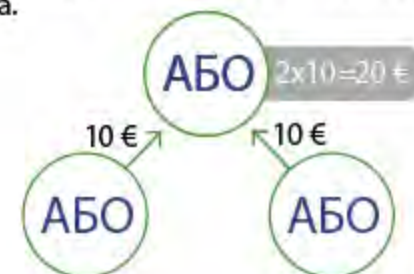
Вы начинаете сами употреблять продукт и получаете свои первые результаты. Так Вы формируете свое экспертное мнение.

**шаг 3**

Вы начинаете делиться своими результатами с друзьями и близкими, даете им попробовать Activize.

**шаг 4**

Вы начинаете привлекать Ваших первых Бизнес – Партнеров через Пробный старт. Данная система работы для тех, кто не готов или не располагает большим стартовым капиталом. Преимущество системы «АБО» в том, что Вы гарантируете себе розничный доход в размере 10% за каждого нового Делового Партнера.





## шаг 5

Со следующего месяца Вы приобретаете Ваш «Або» на 3 месяца за 286 евро (309 пунктов – по 103 пункта на 3 месяца), тем самым гарантируете себе получение розничного бонуса 10% за каждого привлеченного Делового Партнера в течении 3-х месяцев.

## шаг 6

Вы привлекаете своих 5 Партнеров по системе «АБО», тем самым гарантируете себе квалификацию «Менеджер» и возможность участия в 6 видах дохода одновременно.

## шаг 7

Деловые Партнеры дублируют Ваши действия. Конечно, они также пробуют продукт, получают свои результаты, дают рекомендации своим родным и близким.

## шаг 8

Вы обучаете своих Деловых Партнеров своей системе работы, то есть пошагово учите их делать аналогичные действия, тем самым гарантируете себе систему дубликации. Ваша цель: помочь каждому Деловому Партнеру стать Менеджером за счет привлечения 5-ти АБО в первую линию.

## шаг 9

Вы помогаете Вашим новым Деловым Партнерам привлекать Клиентов, Деловых Партнеров и Менеджеров. Здесь отлично работает схема индивидуальных встреч «2+1», когда Вы вместе с Вашим Деловым Партнером проводите индивидуальную встречу с новым потенциальным Партнером. На первых встречах Говорите Вы, а Ваш Деловой Партнер слушает и учится правильно строить диалог. После нескольких совместно проведенных встреч начинает говорить Ваш Деловой Партнер, а Вы слушаете и анализируете. По окончании встречи обязательно совместно разбираете речь, даёте обратную связь. Когда Вы видите, что он готов самостоятельно проводить бизнес – встречи – Поздравляем! В Вашей Команде появился новый ключевой Партнер.

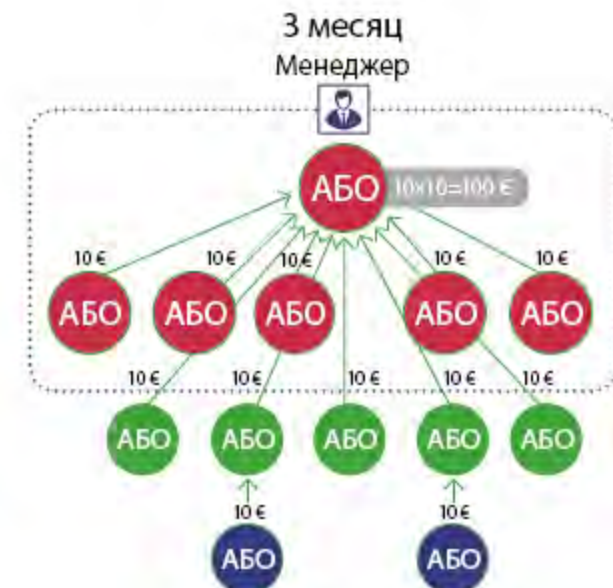
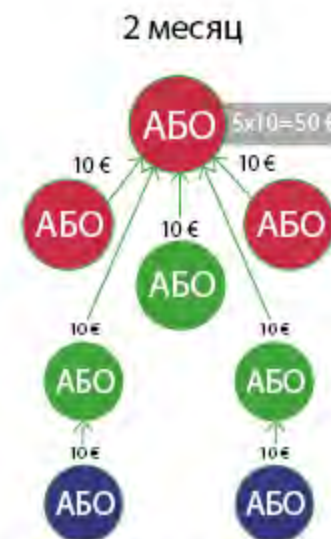
## шаг 10

Следствием Ваших правильных действий запускается принцип саморазмножения. Сеть разрастается вглубь уже без Вашего прямого участия.

Партнеры, которые уже работают по системе «АБО»

Новые Партнеры по системе «АБО», привлечённые в текущем месяце

Новые Партнеры Ваших Партнеров, работающие по системе «АБО»



### ВЫВОД:

Данная система работы предназначена для Деловых Партнеров, не располагающих большим стартовым капиталом. К преимуществам системы можно отнести относительно недорогой вход в бизнес и получение первого дохода уже от 100 пунктов. Но гарантом долгосрочного успеха является постоянное активное привлечение новых Партнеров и формирование новых Менеджерских единиц.



## ПЕРВЫЕ 72 ЧАСА В БИЗНЕСЕ

ВЫ ПРИНЯЛИ ПРАВИЛЬНОЕ РЕШЕНИЕ –  
ТЕПЕРЬ МЫ В ОДНОЙ КОМАНДЕ! ЧТО ДАЛЬШЕ?



## ОБСЛУЖИВАНИЕ КЛИЕНТА

Вопрос: Как Вам понравился вкус напитков? Все ли понятно с применением?

Вопрос: Каковы Ваши результаты? Есть ли уже первые отзывы Ваших близких? Они заметили перемены? Можете ли Вы дать нам рекомендации, кому из Ваших близких требуется улучшить свое самочувствие или получить заряд энергии?



Вопрос: Как Ваше самочувствие? Изменился ли Ваш сон? Улучшилось ли пищеварение? Воодушевить Вашего Партнера на дальнейшее применение. Ответить на первые вопросы.

Вопрос: Как дела? Как настроение? Результаты радуют? Возможно у Вас заканчиваются продукты. Оптимальный сет рассчитан на 4 недели. Буду рад заехать к Вам на этой неделе.



Приглашайте Ваших Клиентов на Академии по питанию. Так они получат надежное подтверждение качества нашей продукции.



Если хорошо обслужить одного Клиента, то он очень скоро станет постоянным Клиентом. Как правило, Вы легко получаете рекомендации, а Клиенты превращаются в Деловых Партнеров.



## СОВЕТЫ ПО ПРОДАЖАМ



КЛИЕНТ ВСЕГДА  
НА ПЕРВОМ МЕСТЕ



ИСПОЛЬЗУЙТЕ  
ПРОДУКТЫ  
САМИ И ГОВОРИТЕ  
О РЕЗУЛЬТАТАХ



ПОЗИТИВНЫЙ НАСТРОЙ



ДОБРОЖЕЛАТЕЛЬНОЕ  
НАСТРОЕНИЕ



БЕЗУПРЕЧНЫЙ  
ВНЕШНИЙ ВИД



ВСЕГДА ДЕРЖИТЕ  
ПРИ СЕБЕ ПРОДУКТЫ  
И СПРАВОЧНЫЕ  
МАТЕРИАЛЫ



ВСЕГДА ГОТОВЬТЕСЬ  
К ВСТРЕЧАМ



ЗАДАВАЙТЕ ВОПРОСЫ  
(КТО ЗАДАЕТ ВОПРОСЫ –  
ТОТ ВЕДЕТ ДИАЛОГ)



ПОЗИЦИОНИРУЙТЕ И  
ЧУВСТВУЙТЕ СЕБЯ КАК  
ЭКСПЕРТ И ПОМОЩНИК  
В РЕШЕНИИ ПРОБЛЕМ



ЗАВЕДИТЕ ЖУРНАЛ  
ОБСЛУЖИВАНИЯ  
КЛИЕНТОВ (ИСТОРИЯ  
ЗАКАЗОВ, ИСТОРИЯ  
КЛИЕНТА)



# МОТИВАЦИОННЫЕ ПРОГРАММЫ PM INTERNATIONAL



# БИЗНЕС ПО-НЕМЕЦКИ – 5 «ЗА»

Выбирая в качестве Партнера Компанию PM International Вы получаете надежного Бизнес – Партнера с расширенным пакетом гарантий и дополнительных бонусов:



## 1 УЧИТЬСЯ! УЧИТЬСЯ! И ЕЩЕ РАЗ УЧИТЬСЯ!

3-х дневное обучение в Германии за счет Компании!

В программе лучшие спикеры Европы.

**Квалификация:**  
статус IMM. Обучение проводится 1 раз в квартал.

## 2 ЗАДУМЫВАЕТЕСЬ О БЕЗБЕДНОМ БУДУЩЕМ?

Пенсионная программа от Страховой Компании «Aliaz».

Это классический договор прямого страхования. В качестве Страхователя выступает PM International AG. Застрахованный – Бизнес-Партнер.

После окончания 5-летнего срока договора страхования, при условии, что Застрахованному лицу минимум 30 лет, контракт полностью переходит к нему. До этого периода каждой из Сторон принадлежат по 50% контракта.

50% страхового взноса платит PM International AG, а 50% - Застрахованный. Сумма удерживается с чека Застрахованного.

Данный Договор является Договором Пенсионного Страхования с капиталовложением.

Это обозначает, что при достижении пенсионного возраста Вы имеет право:

- либо на ежемесячные выплаты
- либо на единовременное снятие всей суммы + дивиденды

Эти условия распространяются на все страны, кроме США и Швейцарии.

- При повышении квалификации повышается Ваш ежемесячный платеж.
- Минимальный срок Договора – 12 лет.
- Возраст на дату погашения – 67 лет.
- Максимальный срок Договора составляет 72 года.
- Гарантированная процентная ставка по вкладу – 1,75% с 01.01.2012

Если Вы не уплачиваете взнос более 36 месяцев, то согласно Договора Вы не можете восстановить ранее уплаченную сумму.

Расторжение Договора возможно только в письменной форме при обращении в PM International AG. Если Партнер расторгает Договор до 5 лет – то теряет все взносы, которые он делал. Если после 5 лет – будет восстановлена вся сумма только в случае, если Клиент уплатил все взносы на момент расторжения Договора.

Партнер может отказаться от обязательств по Договору до того момента, пока не внесен первый взнос. Регистрация Договоров

проходит на квартальной основе так же, как и внесение изменений.

Для участия в программе Вам необходимо достижение статуса IMM, а также заявление в письменной форме на фирменном бланке PM International AG.

## УСЛОВИЯ ПРОГРАММЫ

**IMM**

10 000 пунктов – Ваш платеж 12,50 евро + 12,50 евро от Компании  
**= 25 евро ежемесячно!**

**VP**

25 000 пунктов – Ваш платеж 25 евро + 25 евро от Компании  
**= 50 евро ежемесячно!**

**EVP**

50 000 пунктов – Ваш платеж 50 евро + 50 евро от Компании  
**= 100 евро ежемесячно!**

**PR**

100 000 пунктов – Ваш платеж 100 евро + 100 евро от Компании  
**= 200 евро ежемесячно!**

**SP-GP-PP**

200 000 – 400 000 – 600 000 пунктов – Ваш платеж 200 евро + 200 евро от Компании  
**= 400 евро ежемесячно!**

**Champions League**

1 000 000 пунктов – Ваш платеж 625 евро + 625 евро от Компании  
**= 1250 евро ежемесячно!**

**Квалификация:**  
статус IMM.



3

### ЛЮБИТЕ ПУТЕШЕСТВОВАТЬ?

Путешествия по всему миру  
за счёт Компании 2 раза в год

#### ЕВРОПА-ТУР

Традиционное недельное путешествие в одной из Европейских стран. Уже более

20 лет подряд самые успешные Партнеры PM International путешествуют по самым красивым уголкам Европы. Время пролетит незаметно: Вы получите мощный заряд энергии и море положительных эмоций! Примите участие в самых интересных тематических вечеринках и отведайте вкуснейшие угощения от местных рестораторов! И это все для Вас абсолютно бесплатно. От Вас требуется лишь квалификация.

#### Квалификация:

Квалификация впервые – статус IMM 3 месяца подряд в период с 01 декабря по 28 февраля.  
Квалификация повторно – статус IMM 3 месяца подряд в период с 01 декабря по 28 февраля, а также 3 новых Менеджера в Вашей первой линии.

#### ВАЖНО!

Если Вы не в первый раз квалифицируетесь и если под Вами уже есть Партнер, который также квалифицировался на Европа-тур, тогда Вам в один из 3 квалификационных месяцев необходимо сделать на 10 тысяч пунктов больше, чем сделал данный Партнер (оборот считается в 6-ти уровнях).

#### LOVE PACKAGE

PM International – это семейное предприятие. Мы ценим Вас и Вашу работу, поэтому предлагаем Вам за небольшую дополнительную плату пригласить с собой в это путешествие одного из Ваших родных и близких. Это предложение действует и для Европа – Тур и для Мирового турне.

### МИРОВОЕ ТУРНЕ

Традиционное путешествие по самым красивым уголкам

Мира. Ежегодно мы открываем для Вас новый континент. В этом турне принимают участие лучшие из лучших. Насыщенный недельный отдых в обществе Основателя Компании Рольфа Зорга с супругой Вики делают это путешествие еще более незабываемым.

#### Квалификация:

с 1 декабря по 30 ноября – В этот период Вам необходимо иметь подтвержденный статус Вице-Президента, а также Вы должны зарегистрировать 2-х новых Партнеров в 1-ой линии, которые достигнут и подтвердят статус IMM и тогда Вы становитесь участником Мирового турне.

4

### ХОТИТЕ ОТДЫХАТЬ В ОБЩЕСТВЕ МИЛЛИОНЕРОВ?

#### Награждение Команды Президентов в Сен-Тропе

Как только Вы достигнете квалификации Президента, Вики и Рольф Зорг лично пригласят Вас и Вашу вторую половину провести выходные для награждения высшего класса в Сен-Тропе.

#### Квалификация:

Достижение статуса Президент и достижение каждого последующего статуса согласно маркетинг-плану PM International





5

## АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОГРАММА

В РОССИИ



КАК ПОЛУЧИТЬ  
АВТОМОБИЛЬ?

1

Достигните  
квалификацию IMM

2

Подтверждение  
не требуется –  
первый раз достигли  
квалификацию –  
имеете право  
на авто-бонус!

3

Оформите договор  
финансирования  
в салоне Генерального  
Партнера PM  
International в России

4

Получите  
Ваш автомобиль

5

Держите  
квалификацию  
не ниже IMM –  
получайте авто-бонус



Ежемесячно в зависимости от Вашего статуса PM International будет перечислять авто-бонус вместе с чеком



Вы перечисляете платежи согласно Договору финансирования (сумма авто-бонуса примерно равна платежу по Договору финансирования)



Через  
3 года  
автомобиль  
Ваш!

Автомобильная программа – PM International Россия – особая гордость и 5 пункт «3А». Новенький Volkswagen Polo или BMW в собственность!





## КАКОЙ МАШИНЫ ДОСТОЙНЫ ВЫ? ВЫБИРАЙТЕ!

В зависимости от Вашего статуса увеличивается и размер авто-бонуса, класс автомобиля меняется на премиум-сегмент.

Это приятно, не так ли?



Например, для статуса IMM предлагается автомобиль Volkswagen Polo. Начиная со статусов ТОП-Менеджмента Вы можете получить автомобиль BMW в собственность. Условия приобретения данного автомобиля обговариваются с Авто-Дилером в индивидуальном порядке.

## ПОЧЕМУ АВТОПРОГРАММА PM INTERNATIONAL ЛУЧШАЯ? СРАВНИМ?



Марка	Цена	Аванс	Ставка финансирования	Срок	Ежемесячный платеж
Volkswagen Polo (Рынок)	Ø 619 955 руб.	20%	Ø 17 %	36 мес.	17 683 руб.
Volkswagen Polo PM International	530 955* руб.	20%	7,9 %	36 мес.	13 250* руб.

\*Цены могут отличаться от рыночных в зависимости от курсовых колебаний. Генеральный Партнер предоставляет скидку на новые автомобили только для Бизнес-Партнеров PM International.



## АВАНС

### ЧТО ДЕЛАТЬ, ЕСЛИ У ВАС НЕДОСТАТОЧНО СРЕДСТВ НА ПЕРВОНАЧАЛЬНЫЙ ВЗНОС?

Специально для Вас у нас есть уникальное предложение.

Допустим Вы достигли статус IMM и мечтаете о новом автомобиле, но денег на первоначальный взнос у Вас нет. Не проблема. У нас в Компании действует специальная форма накопления.

Ваш авто-бонус копится на Вашем специальном счете в Компании и перечисляется Вам сразу, как только Вы заключаете Договор финансирования.

#### ВАЖНО!

Накопления на Вашем счете сохраняются в течении 12 месяцев. При наступлении 13 месяца сумма за 1-ый месяц сгорает. Пожалуйста контролируйте Ваши накопления и обязательно выбирайте Ваш личный автомобиль!

Вы достигаете новый статус и сумма Вашего авто-бонуса растет – Вы сами принимаете решение – хотите ли Вы более новый Автомобиль либо досрочно закрываете существующий Договор финансирования и пользуетесь дальше своим личным автомобилем!

Месяц	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
Статус	IMM	IMM	IMM	IMM	IMM	VP	VP	VP	EVP	EVP	EVP	PT	PT
Auto-bonus	111€	111€	111€	111€	111€	222€	222€	222€	400€	400€	400€	500€	500€



### АЛЬТЕРНАТИВНЫЙ ВАРИАНТ ПОЛУЧЕНИЯ АВТО-БОНУСА.

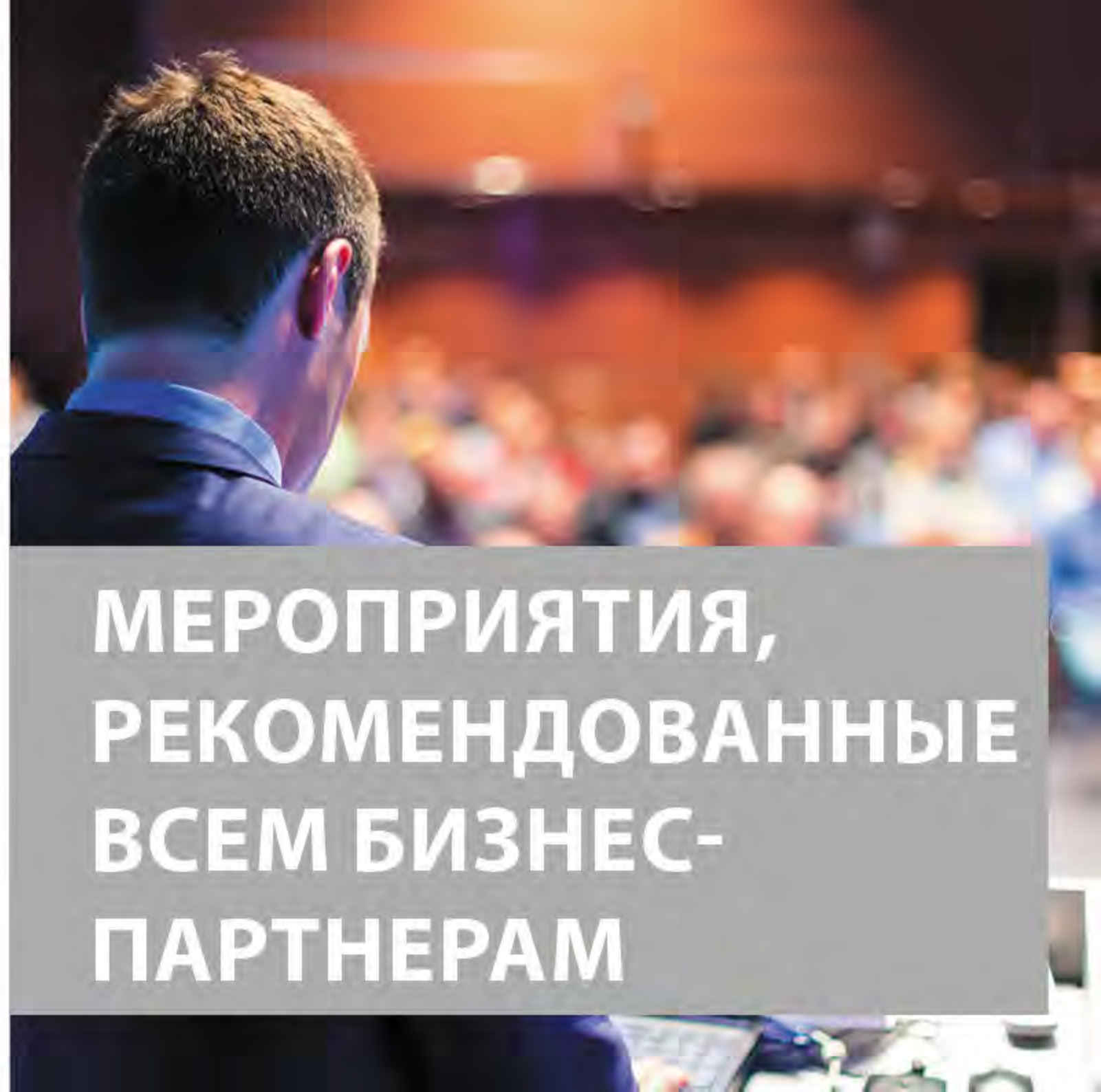
Наша Компания ценит Вашу работу и Ваши личные предпочтения, поэтому мы даем Вам возможность получения авто-бонуса при наличии личного автомобиля.

#### Требования к автомобилям:

Ваш автомобиль черного цвета и не старше 5 лет.

#### Как получить бонус?

- Ваш статус не ниже IMM
- Вы заполняете заявление на получение авто-бонуса.
- Вы подтверждаете, что Ваш автомобиль не старше 5 лет (копия паспорта ТТС)
- Мы отправляем Вам фирменные наклейки.
- Вы наклеиваете их на свой автомобиль
- Вы высылаете нам фото-отчет с подтверждением
- Мы выплачиваем Ваш авто-бонус с чеком.



# МЕРОПРИЯТИЯ, РЕКОМЕНДОВАННЫЕ ВСЕМ БИЗНЕС- ПАРТНЕРАМ



## ОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ, рекомендованные всем Бизнес-Партнерам



### АКАДЕМИЯ ПО БИЗНЕСУ

Данная Академия – это мощный инструмент для знакомства новых Партнеров со всеми возможностями Бизнеса вместе с PM International.

Кроме того, здесь Вы можете познакомиться с успешными Лидерами нашей Компании, обменяться опытом, узнать о новых инструментах и возможностях. Это всегда только актуальная информация.



### АКАДЕМИЯ ПО ПИТАНИЮ

Благодаря данным Академиям Вы станете экспертом по продукции FitLine, а также приобретете ценные знания в области здорового питания, а также получите ответы на свои вопросы по продукту. Здесь Вы всегда услышите новые отзывы о продукции. Проводятся дегустации.



### АКАДЕМИЯ ПО КРАСОТЕ

Благодаря данным Академиям Вы глубже познакомитесь с косметикой класса премиум BeautyLine, а также научитесь проводить мастер-классы по косметике.



### МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОНГРЕСС В ГЕРМАНИИ

Это главное Бизнес – мероприятие PM International. В нем принимают участие Бизнес – Партнеры со всего Мира.

Здесь Вы сможете оценить весь масштаб Компании Международного уровня.

- Тысячи Бизнес-Партнеров объединены одним общим делом.
- Новые бизнес – возможности.
- Новые продукты.
- Персональные награждения лично от Рольфа и Вики Зорг.
- В заключении сумасшедшая вечеринка до утра.

Масштабное и зрелищное событие года – его стоит посетить обязательно!

### НАЦИОНАЛЬНЫЙ КОНГРЕСС

Это главное мероприятие PM International в России. Национальный Конгресс в России всегда проходит сразу после Национального Конгресса в Германии, который дает старт всем Национальным Конгрессам по всему Миру.

В программе всегда:

- Новые бизнес-решения
- Презентации новых продуктов
- Лучшие практики отрасли прямых продаж
- Последние новости Компании
- Яркие и зрелищные выступления артистов
- Активайз – паузы и возможность пообщаться с ТОП-лидерами в непринужденной обстановке





#### **KICK-OFF: СТАРТ ГОДА**

Это первое и главное Мероприятие в Новом Году. KICK-Off в России проводится в январе сразу после KICK-Off в Германии, который и дает старт всем KICK-Off по всему Миру.

- Обязательно: Презентация нового девиза Компании на целый Год.
- Последние Новости из первых уст.
- Анализ прошедшего Года, а также цели и планы на будущий год.

#### **РОЖДЕСТВЕНСКАЯ АКАДЕМИЯ**

Это последняя Академия Года. В торжественной обстановке мы подводим итоги уходящего Года, а также дарим подарки. Вечером мы продолжаем общаться в неформальной обстановке на Рождественском ужине, на который Вы можете попасть, предварительно пройдя квалификацию.

#### **АКАДЕМИЯ ТОП-ЛИДЕРОВ**

Это мероприятие, в котором принимает участие ТОП-Менеджмент Компании. Как правило, мы встречаемся в Альпийских горах в первой недели декабря. В программе: В пятницу Вы посетите Гала – ужин в Обществе Основателя Компании Рольфа Зорга и его супруги Вики. По субботам проходит конгресс для ТОП-Менеджмента Компании. В заключении вечеринка, которую завершает праздничный фейерверк. Приятным сюрпризом станут индивидуальные подарки лично от Рольфа и Вики Зорг.

Также мы настоятельно рекомендуем Вам принимать участия в тренингах и вебинарах, которые позволят Вам повысить свой уровень знаний.



# НАШИ СЕРВИСЫ ДЛЯ УСПЕШНОЙ РАБОТЫ



## НАШИ СЕРВИСЫ или почему работать ПРОСТО и УДОБНО

Сегодня мы работаем в век технологий. Конечно, работа Бизнес-Партнера PM International предполагает мобильность, простоту и удобство.

Именно поэтому мы сделали доступными для Вас несколько инструментов.

**Как только Вы приняли решение о том, чтобы заключить Договор Делового Партнера с нашей Компанией Вам становится доступным Электронный Офис.**

Здесь Вы увидите динамику своей работы, бизнес – партнеров и их обороты, а главное у Вас будет своя реферальная ссылка, с помощью которой Вы можете регистрировать новых Партнеров, а также предлагать продукты всем потенциальным Клиентам. Будьте уверены, что все новые Партнеры и Клиенты, которые пройдут по данной ссылке, будут зарегистрированы под Вами и весь товарооборот пойдет Вам в зачет.

Электронный Офис будет доступен для Вас абсолютно бесплатно в течении первых 30 дней. Далее при каждой подтвержденной квалификации Менеджер бесплатное пользование будет продлеваться на 1 месяц.

**Это просто и удобно.**



Легко регистрируйте новых Деловых Партнеров и Менеджеров **через приложение PM International** (пока только на немецком и английском языках - форма регистрации – на русском).

 **Скачайте: I – PM**

Делайте мастер – классы с Ultimate Young в любое удобное для Вас время в том месте, где Вам это удобно. Кроме демонстрации короткого ролика о свойствах мгновенного лифтинга, здесь Вы сможете сделать фото «ДО» и фото «ПОСЛЕ» и Ваши Клиенты наглядно увидят силу концепции транспортировки питательных веществ NTC, а также достижения немецких ученых. Лифтинг - эффект менее, чем за 3 минуты. Это реально!

 **Скачайте: BeautyLine (PM-International)**



Демонстрируйте результаты от применения FitLine вместе с Приложением FitLine (PM-International). Приложение пока только на немецком языке. Но результаты очевидны!

 **Скачайте: FitLine**







# ЦЕННОСТИ PM INTERNATIONAL

## ОСНОВОПОЛАГАЮЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ КОМПАНИИ PM INTERNATIONAL

### НАШИ ЦЕННОСТИ И ЦЕЛИ

Ничего невозможно достичь без ценностей, а для нас ценности – превыше всего! Активность и обязательства – вот решающий фактор в достижении наших целей. Мы лишь можем ориентировать Вас на наши цели и ценности путём ассимиляции и преданности компании PM International.

### НАШИ КЛИЕНТЫ

Клиент – это самый важный человек в нашем бизнесе. Мы ежедневно работаем, над тем, чтобы определить нужды и превзойти ожидания Клиентов! Мы всегда предлагаем нашим Клиентам лучшее решение, даже, если в нашем бизнесе идут не лучшие времена.

### НАША ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

Не титул показывает, а наша ежедневная активность. Каждый из нас всегда готов брать на себя ответственность. Мы каждый день работаем над лучшим результатом.

### НАШЕ ИНФОРМАЦИОННОЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ

Открытость, честность, храбрость, доверие и прямота, а так же способность принять критику, позволяют нам общаться без страха и открыто. Мы учимся на собственных ошибках и сообща решаем сложные задачи.

### НАШ КОМАНДНЫЙ ДУХ

Принятые решения всегда распределяются между друг другом.

### НАША МОТИВАЦИЯ

Каждый день мы делаем всё возможное и невозможное. Мы стараемся стать примером для других людей – на этом и строится PM International!

### ЛИШЬ ВМЕСТЕ МЫ ДЕЙСТВИТЕЛЬНО СИЛА!





## ЧЕСТНЫЕ ПРАВИЛА РАБОТЫ или «Немецкое качество»

PM International представляет защиту интересов Клиентов и Бизнес – Партнеров Компании.

90  
дней

### ГАРАНТИЯ ВОЗВРАТА

Возможность полностью вернуть денежные средства, потраченные на Стартовый пакет для начала Вашего бизнеса в течение 90 дней, если по какой-то причине Вы отказались от Партнерства.

30  
дней

**100% гарантия возврата средств** за приобретенные продукты для каждого Клиента Компании, заказанные за прошедшие 30 дней, если по какой-то причине данный продукт не подошел Вашему Клиенту.

### ЯСНЫЕ И ЧЕТКИЕ БИЗНЕС-ИНСТРУМЕНТЫ

Преимущества каждого продукта и способ его использования описаны в Справочнике по продукции и иных информационно-справочных материалах, так, чтобы нужный продукт был корректно использован для достижения лучшего результата.

100% продуктов Компании прошли Сертификацию на территории Российской Федерации и являются полностью безопасными в применении.

Этикетки на каждом продукте полностью соответствуют стандартам Российской Федерации в области Сертификации продукции.

### ЕСЛИ ВАМ СТАНЕТ ИЗВЕСТНО

- о неподтвержденных заявлениях относительно продукции FitLine или BeautyLine.
- о недостоверных заявлениях
- о потенциальных доходах, которые не соответствуют реальности или о сомнительном поведении того или иного Бизнес-Партнера Компании PM International, свяжитесь пожалуйста с нами по телефону

**+7 (495) 783-31-19**



## КОДЕКС ЭТИКИ В MLM-БИЗНЕСЕ

- 1 Я обязуюсь следовать Золотому правилу MLM: строить свой бизнес для получения прибыли таким образом, чтобы те, с кем я сотрудничаю, также могли расти и получать прибыль.
- 2 В своей деятельности я не буду использовать приемы и стратегию, которые могут нанести вред мне, моей компании и MLM-бизнесу в целом.
- 3 Я изучу все законы индустрии MLM и правила моей компании, и буду прилагать все усилия, чтобы выполнять их везде и всегда, на словах и на деле.
- 4 Я буду неукоснительно выполнять все обязательства, которые я беру на себя по отношению к своим клиентам, своим коллегам-деловым партнерам и своим настоящим и будущим сотрудникам.
- 5 Все свои способности я направлю на обучение и вдохновение тех, чьим спонсором я являюсь.
- 6 Рассказывая будущим деловым партнерам о возможности зарабатывать деньги в MLM-бизнесе, я буду стараться делать это убедительно, но при этом не буду завышать размеры их потенциального заработка.
- 7 Рекомендуя своим деловым партнерам иметь у себя определенный запас товара, который может понадобиться им в ближайшее время, я не буду советовать им закупать товар в больших количествах.
- 8 Если возникнут какие-либо разногласия, я буду стараться решить их в духе понимания и справедливости, по отношению ко всем.
- 9 Я буду сохранять преданность индустрии MLM в целом. Признавая другие компании, как своих конкурентов, я не буду критиковать их и буду относиться к ним дружелюбно.
- 10 Покупая какие-либо товары для себя, я буду стараться покупать их в розницу у других компаний MLM.

Кодекс разработан Международной Ассоциацией Многоуровневого Маркетинга (MLMIA) и в частности ее президентом Дорисом Вудом.



# ЧАСТО ЗАДАВАЕМЫЕ ВОПРОСЫ

## ? Какие ежемесячные обязательства у Бизнес-Партнёра перед Компанией?

-Каждый Бизнес-Партнёр является независимым предпринимателем и самостоятельно ставит перед собой цели и планы на текущий месяц. Гарантом получения минимум 6 видов дохода является Чековое обеспечение. Подробнее об этом в разделе Справочника «Чековое обеспечение».

## ? Закрепляет ли квалификация Менеджера за мной скидку 30% на постоянной основе?

-Квалификация Менеджер является ключевой и требует ежемесячного подтверждения. Чтобы получить скидку 30% в данном месяце Вам требуется либо сделать единовременный заказ на 600 пунктов, либо накопительно 600 пунктов за месяц.

## ? Закрепляет ли за мной достигнутая квалификация право на ежемесячное получение бонуса согласно данной квалификации?

-Каждый месяц я начинаю в качестве Делового Партнёра. В зависимости от достигнутой квалификации в данном месяце мне начисляются бонусы при условии выполнения чекового обеспечения.  
-Достигнутая Вами квалификация является Вашим Статусом, который за Вами закрепляется.

## ? Требуется ли подтверждение квалификации?

-До статуса ТОП-Менеджмента подтверждение не требуется. Ваш бонус будет начисляться согласно достигнутой квалификации. Со статуса ТОП - Менеджмента (Вице-Президент - Лига Чемпионов)требуется подтверждение квалификации. Ваш бонус будет начисляться по данной квалификации только после подтверждения.

## ? Сколько уровней входит в квалификационный оборот?

-Квалификационный оборот для закрытия статуса считается по 6 уровням.

## ? Какова длительность квалификационного периода?

-Квалификационный период считается с первого до последнего дня календарного месяца.

## ? Как и когда происходит выплата бонусов?

- Бонус начисляется в первую неделю месяца в евро. Бонус выплачивается к 15 числу месяца, следующего за отчётным, по среднему курсу ЦБ за прошедший квалификационный период.

# АДРЕСА И КОНТАКТЫ ВСЕХ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВ В МИРЕ

**NL Australien (2.600.000)**  
PM-International Australia Pty Ltd  
Concord Post Shop  
PO Box 707  
AU - 2137 Concord NSW  
Tel: 0061 2 9793 1170  
Fax: 0061 2 9793 1178  
E-mail: pmsydney@bigpond.com  
pmaustralia@bigpond.com

**NL Hong Kong (7.500.000)**  
PM-International Hong Kong Ltd.  
Flat 1B 11/F Tower 1  
China Hong Kong City  
33 Canton Road, Tsim Sha Tsui,  
Kowloon, Hong Kong HK - Hong Kong  
Tel: 00852 2723 1161  
Fax: 00852 2723 1311  
Mobil: 00852 9278 6861  
E-mail: office@pm-international.hk  
natalia@pm-international.hk  
roessmann@pm-international.hk

**NHQ Indonesien (2.750.600)**  
PM-International Indonesia Wahab  
Ghani  
Lobby 2, Blok J, No.16, M01 of  
Indonesia (M01) ID - 0 Jakarta Kelapa  
Gading Square  
Tel: 0062 21 45867560  
E-mail: fickry@gmail.com  
office@pm-international.co.id  
ghanyw@yahoo.com

**NL Japan (7.200.000)**  
PM-Japan Inc.  
4-8-6 Pacific Capital Plaza Bldg. 5F  
Roppongi, Minato-ku  
Tokyo 106-0032 Japan  
Fax: 0081-3-5786-3060  
0081-3-5786-306  
E-mail: sudou@pm-japan.jp

**NHQ Malaysia (3.200.000)**  
FitLine (M) Sdn. Bhd.  
D4 & D5, Ground Floor, Garden  
Shopee Jalan USJ 25/1A  
MY - 47650 Subang Jaya Selangor  
Tel: 00603-5638 8823  
Fax: 00603-5638 2813  
E-Mail: ckyung@pm-malaysia.com

**NL Russland (480.002)**  
P.M. International AG Russland  
Veskovskiy Pereulok 3  
RUS-127006 Moskau  
Tel: 007 495 783 31 19  
Tel: 007 495 783 31 20  
E-Mail: russia@pm-international.com

**PM-International HQ Asia Pacific Pte Ltd (7.400.002)**  
12 Kallang Avenue  
#01-54 & 55 Aperia  
Singapore 339511  
Tel: 0065 64622512

**NL Singapur (7.300.050)**  
12 Kallang Avenue  
#01-54 & 55 Aperia  
Singapore 339511  
Tel: 0065 64622512  
Fax: 0065 646 226 17  
Mobil: 0065 9865 1833  
E-Mail: office@pm-international.sg

**NL Taiwan (7.100.011)**  
PM International Taiwan Ltd.  
9F-1, No.90, Dalong E.St., Xitun Dist.  
TW - 407 Taichung  
Tel: 00886-4-2328-6328  
Fax: 00886-4-23286308  
E-Mail: gm@pm-international.tw

**NHQ Thailand (7.000.000)**  
PM International AG (Thailand) Co.,  
Ltd.  
Central Plaza Ladprao Building  
1693 Room 1208, 12th Floor,  
Phaholyothin Road TH - 1099  
Bangkok Chatuchack  
Tel: 0066(0)29371103  
Fax: 0066(0)29371104  
Email: inter-offices@pm-international.co.th  
office@pm-international.co.th

**NL Türkei (800.555)**  
PM INTERNATIONAL TÜRKİYE  
Eğitim Mah. Kasap Ismail sk.  
Sadıkoğlu Plaza 5 No:13.C 6  
TR - 34722 Soğutluceme Kadıköy  
İstanbul  
Tel: 0090 (0)2165509004  
Fax: 0090 (0) 216 550 99 09  
E-Mail: gm@pm-international.com.tr

**NL VAE/ Dubai (2.901.000)**  
PMI Middle East  
Gold & Diamond Park  
Sheikh Zayed Road, Building 7 - Office  
107 United Arab Emirates  
Tel: 00971 4 3387117  
Fax: 00971 (4) 358 77 17  
Mobil: 00971 (55) 768 02 15  
Email: ceo@pm-international.ae

**DSC Oman (2.901.030)**  
P.O. Box 95555  
Gate City Villa #1  
AE - Abu Dhabi Gate City  
Tel: 00971 (4) 358 77 88  
Fax: 00971 (4) 358 77 17  
Mobil: 00971 (55) 768 02 15  
Email: ceo@pm-international.ae

**DSC Abu Dhabi (2.900.090)**  
P.O. Box 95555 Gate City Villa #1  
AE - Abu Dhabi Gate City  
Tel: 00971 (4) 358 77 88  
Fax: 00971 (4) 358 77 17  
Mobil: 00971 (55) 768 02 15  
Email: ceo@pm-international.ae

**DSC Kuwait (2.906.000)**  
P.O. Box 95555 Gate City Villa #1  
AE - Abu Dhabi Gate City  
Email: msgtoali@hotmail.com

**PM Logistic Center S.A. (240.2400)**  
Headquarter America  
170a, rue de Beggen LU - 1220  
Luxemburg  
Tel: 0035 (0) 233 96 67 43  
Tel: 0035 (0) 2 48 86 13  
E-Mail: frank.lippert@pm-international.com  
ewertz-hqamerica@pm-international.com

**NL USA, South (240.0024)**  
153, Industrial Loop South 32073  
Orange Park  
Tel: 1 904 264 9551  
Fax: 1 844 955 4600  
E-Mail: customerservice-op@pm-international.com  
md-op@pm-international.com

**NL USA, North (240.0000)**  
1012 Corporate Lane Unit F Export,  
PA 15632  
Tel: 1 800 686 1760  
Fax: 1 800 686 1760  
E-Mail: Tina@pm-international.com



<b>PMI Nutrition &amp; Cosmetics Mexico S DE RL DE CV (2.411.000)</b> Industria Electrica #19 Col. Parque Industrial Naucalpan 55370 Naucalpan de Juarez Mexico	Tel.: 0052 (956) 717 12 72 Mobile: 0052 219 8542 Email: integration.ipolt@pm-international.com
<b>DSC Bratislava (720.300)</b> B. Kollar Einzelunternehmen Rotenlöwengasse 17/2/2/35 AT - 1090 Wien	Tel + Fax: 00421 249209892 Tel.: 00431 319 09 59 Mobil: 0042 1905 318 61 6 E-Mail: kollark-k-1.com dsc.bratislava@k-1.cm
<b>DSC Sofia (860.300)</b> SUCCESSFUL LINE - EOOD PM-International Direct Sales Center Sofia 860300 Diana Alaikova Pop Bogomil 45 str. BG - 1142 Sofia	Tel.: 00359 2 933 26 60 Tel.: 03359 2 931 93 97 Mobil: 0359 2 986 43 56 E-Mail: dsc-sofia@pm-international.com
<b>DSC Plovdiv (896.000)</b> Galita Ltd. 2 Sharkyov str. BG - 4000 Plovdiv	Tel.: 00359 32644130 Tel.: 00359 32642953 Mobil: 00359 888709984 E-Mail: fitline@galita.eu
<b>NL Frankreich (910.110)</b> PM INTERNATIONAL FRANCE SARL 32, rue des Tuileries FR - 67460 Souffelweyersheim	Tel.: 0033 388101162 Fax: 0033 388040951 E-Mail: contact@pm-international.fr
<b>NL Finnland (510.001)</b> P.M. Finland Oy Porttikaari 1 FI - 01200 Vantaa	Tel.: 00358 97 55 23 60 Fax: 00358 97 55 23 666 E-Mail: md@pm-international.fi minna.henriksson@pm-international.fi
<b>NL Italien (401.000)</b> PM Italia s.r.l. Via Copernico N.19 IT - 20811 Cesano Maderno	Tel.: +39 0362 1791040 Fax: +39 0362 1791323 E-Mail: amministrazione@pm-international.it
<b>DSC Italien (400.400)</b> DSC Brescia Claudia Spertini Via Don Davide Pinardi 21 IT - 25030 Castelmella	Tel.: 0039 335 5347592 E-Mail: claudiaspertini@gmail.com
<b>NHQ Lettland (2.310.000)</b> FitLine Cold Drinks SIA Brīvības str. 180 Rīga LV-1012	Tel.: 00371 6738 59 04 Tel.: 00371 6738 59 00 Fax: 00371 6738 59 01 mobil: 00371 292 28770 E-Mail: adis.liepins@pmlatvia.lv
<b>Mini DSC Vilnius (2.301030)</b> UAB «Fitlinija» Vilniaus m. sav. Vilniaus m. J. Savickio g. 4 LT - 01117 Vilnius	Tel.: 0037 0659 310 20 E-Mail: katycius@gmail.com jelena.juh@hotmail.com
<b>LogisticCenter LUX (9.009.999)</b> PM Logistic Center S.A. 170a, rue de Beggen LU - 1229 Beggen	Tel.: 00352 488613 E-Mail: info@pmlux.lu gfa@pmlux.lu
<b>Luxemburg AG (18.255)</b> ab dem 15. mai 2015 15, Waistrooss L-5445 Schengen Luxembourg	Tel.: 00352 33 96 67 1 Fax: 00352 33966744 E-Mail: josefine.frank@pm-international.com

<b>Luxemburg AG (18.255)</b> PM-International AG 17, rue des Gaulois L-1618 Luxembourg	Tel.: 00352 33 96 67 1 Fax: 00352 33966744 E-Mail: josefine.frank@pm-international.com
<b>NL Norwegen (534.000)</b> PM-International Norge AS Mustad Næringspark PB 41 N - 2801 Gjøvik	Tel.: 0047 62357070 Fax: 0047 61180801 E-Mail: inger@pm-international.no
<b>NL Österreich (930.000)</b> PM-International GmbH Biröstraße 10 A-1230 Wien	Tel.: 0043 15 44 15 70 Fax: 0043 15 44 15 70 70 E-Mail: office@pm-austria.at muth@pm-austria.at
<b>DSC Marchtrenk (930.008)</b> PM-International DSC Mag. Bernhard Neugebauer Linzerstr. 74 AT - 4614 Marchtrenk	Tel.: +43 7243 58115 Fax: +43 7243 58115-14 mobil DSC: +43 676 842 168 300 mobile Karin Neugebauer: +43 676 842 168 100 E-Mail: office@dsc-marchtrenk.at
<b>DSC Salzburg (930.002)</b> DSC Salzburg Oberst Lepperdingerstraße 21 Stadion Klessheim A-5071 Wals	Tel.: 0043 662 82 55 44 Fax: 0043 662 82 72 19 E-Mail: dsc.salzburg@gmx.at
<b>NL Polen (500.000)</b> P.M. International Sp.z.o.o. ul.Bukspanowa 70 PL 40-750 Katowice	Tel.: 0048 32 608 7560 Fax: 0048 32 252 0510 E-Mail: zamowienia@pm-international.pl info@pm-international.pl
<b>DSC Poznan (509.997)</b> FOX LINE UL DĄBROWSKIEGO 75/29 PL- 60-529 POZNAN	Tel.: 0048 61 848 19 83 Fax: 0048 61 848 19 83 E-Mail: dscpoznan@ftpl.com uroda@o2.pl bk@ftpl.com
<b>DSC Warszawa (509.998)</b> DSC Warszawa ul. Kukielki 10 02-207 Warszawa	Tel.: 0048 22 487 90 77 E-Mail: dsc.wawa@gmail.com
<b>DSC Sopot (509.999)</b> P.M International Sp.z.o.o. Ul. 3-maja 42 81 744 Sopot	Tel.: 0048 - 583415637 Fax: 0048 32 252 0510 E-Mail: zamowienia@pm-international.pl
<b>NL Schweden (770.000)</b> PM Sweden AB Box 1278 S-26224 Ängelholm	Tel.: 0046 431 41 55 40 Tel.: 0046 431 41 55 42 Fax: 0046 431 41 55 48 E-Mail: info@pm-sweden.se
<b>NL Spanien (430.000)</b> PM-International Espana Carretera Cabo la Nao Pla 124 La Plaza nº8 ES - 03730 Javea, Alicante	Tel.: +34 966 462 901 Fax: +34 965 792 614 E-Mail: info@pm-internationales
<b>NL Schweiz (950.000)</b> PM-International AG Stockwiesenstrasse 9 Postfach 140 CH-8240 Thayngen	Tel.: 0041 52 6300130 Fax: 0041 5263 00154 Fax: 0041 5263 00159 Fax: 0041 5262 59889 E-Mail: info@pm-international.ch

PM International. Все права защищены.

Право на владение данной книги защищены в соответствии с законом об авторском праве и принадлежат Компании PM International. Запрещается её полное или частичное копирование и распространение.





Просто. Успешно.

[www.pm-international.ru](http://www.pm-international.ru) | [www.fitline.com](http://www.fitline.com)

